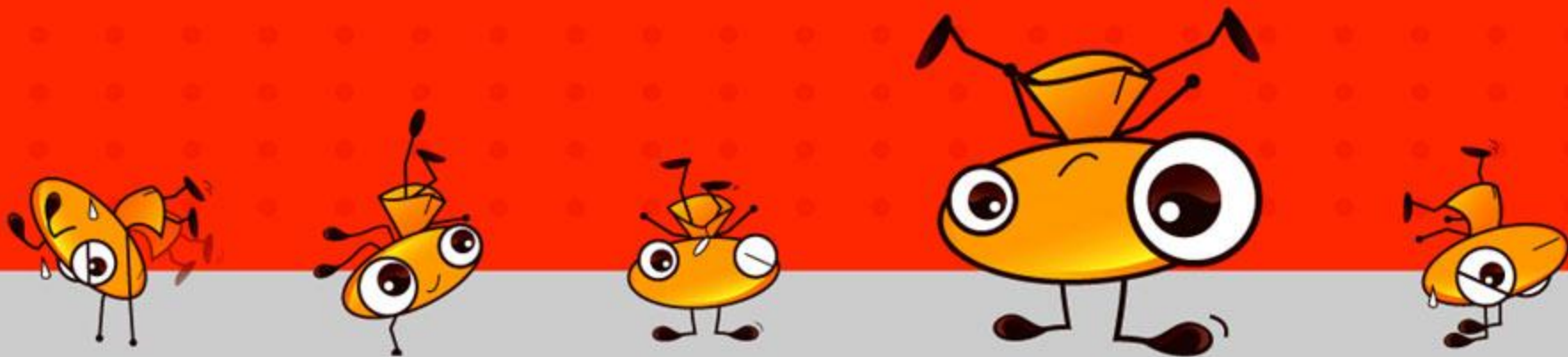


淘宝联盟
alimama.com

玩转淘宝客



全国迷你型MBA职业经理双证班

- 学习方式：**全国招生 函授学习 权威双证 国际互认**
- 认证项目：注册职业经理**MBA**、人力资源总监、品质经理、生产经理、营销策划师、物流经理、项目经理、企业管理咨询师、企业总经理、营销经理、财务总监、酒店经理、企业培训师、采购经理、**IE**工业工程师、医院管理、行政总监、市场总监、工厂管理、服装企业管理、六西格玛管理师、车间主管、经济管理师、生产运营管理师、微营销管理师**MBA**等高级认证。
- 颁发双证：高级注册 经理资格证+**MBA**研修证+人才测评证+全套学籍档案
- 收费标准：仅收取**1280元** 招生网址：www.mhjy.net
- 报名电话：**13684609885 0451—88342620**
- 咨询邮箱：xchy007@163.com 咨询教师：王海涛
- 学校地址：哈尔滨市道外区南马路**120**号职工大学（美华教育）



美华论坛
www.mhjy.net

- 颁证单位：中国经济管理大学
- 主办单位：美华管理人才学校

全国职业经理MBA双证班

精品课程 火热招生

函授学习 权威双证 全国招生 请速充电



- 近千本**MBA**职业经理教程免费下载
- -----请速登陆: www.mhjy.net



推一把网络营销学院课程介绍

【推一把课程更系统】 课程内容包括项目策划与定位、营销型网站策划、SEO、百度竞价、网络推广、新媒体运营（微信运营）、移动互联网营销、移动电商、微商、O2O等，内容实时更新；

【推一把讲师更前沿】 由江礼坤老师（《实战移动互联网营销》畅销书作者）、元创老师、王鹏老师亲身授课，具备14年互联网行业经验的洞悉能力！几位讲师均在操盘项目！

【推一把课程更实战】 实战沙盘 + 实操项目 + 任务系统，实操项目贯穿课程始终，让你懂得开展项目的思路、策略及具体操作执行；



淘宝客推广介绍



淘宝客推广的优势



如何做好淘宝客推广



成功案例分享



淘宝客推广介绍



是一种按照成交来计费的推广模式，由淘宝客（个人或网站）帮助淘宝卖家推广商品，买家通过推广的链接进入完成交易后，淘宝卖家支付一定比例的佣金给帮助推广的淘宝客。



帮助淘宝卖家推广商品，推广的商品成交后，获得一定佣金的人。
分为两类：个人（博客主，论坛会员，聊天工具使用者，个人站长）；
网站（博客，门户，资讯，购物比价，购物搜索等网站）



Ku6.com
酷拍世界 乐在其中



鳳凰網
ifeng.com



360网址导航
安全上网，从360开始

114啦

上网就上114啦！

人民网 people

www.people.com.cn

2345

网址导航
www.2345.com



1616.net 网址导航



悠视网
UUSee.com

9991

2345旗下网站
网址大全
www.9991.com

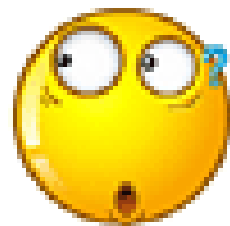


三个角色：淘宝卖家、淘宝客系统平台、淘宝客





淘宝客推广优势在哪里？



1、海量与精准的完美结合

40万活跃推广者深入到互联网各个领域

2、无与伦比的ROI (投资回报比)

淘宝客推广总体平均ROI约1: 15

3、每一分钱都花在刀刃上

按成交付费，不成交不用花钱，但店铺及产品获得了更多免费被推荐的机会

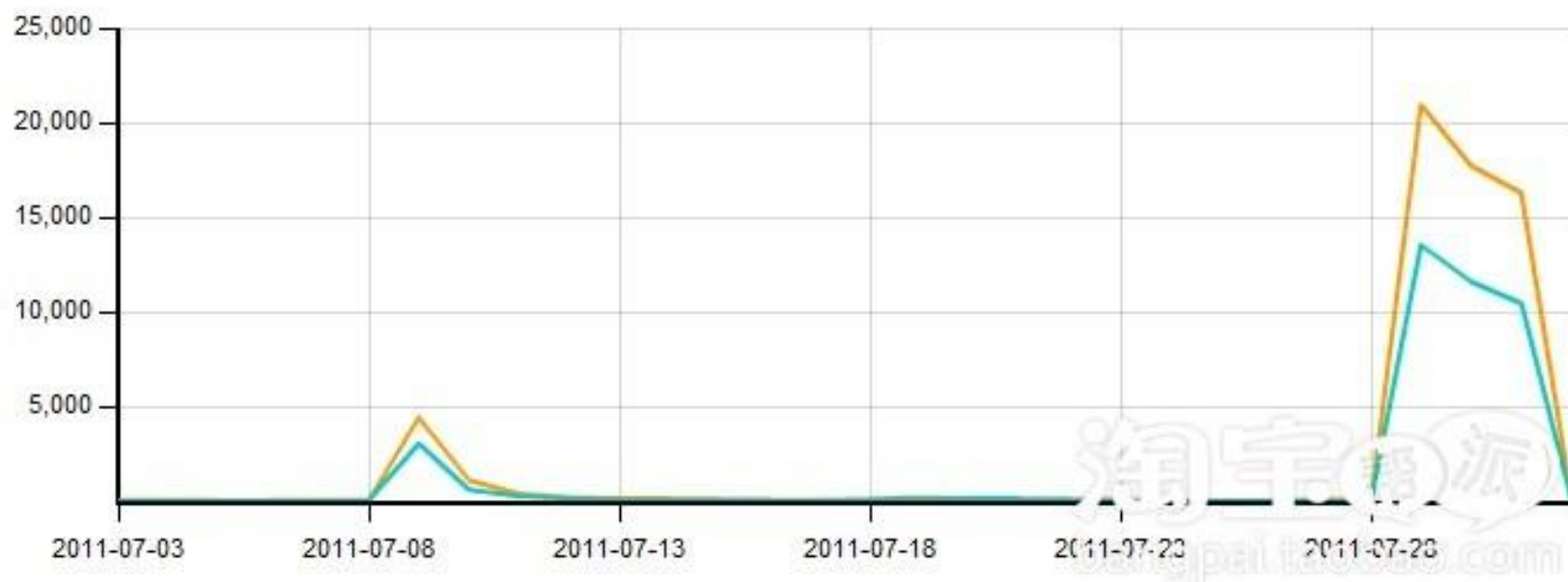
4、走可持续发展的道路

建立基于淘宝客的网络销售队伍而不是临时的广告



一个3钻卖家的分享：

太给力了！让一个平日无几单的小店一下有了这么多单！再给大家晒下流量啊，超猛！



帮派分享贴：<http://bangpai.taobao.com/group/thread/626589-262671338.htm>



如何做好淘宝客推广



● 淘宝客频道资源的争取

淘宝客所有频道提供的资源是免费的，并且可以带来大量的优质流量，以女装卖家的部分数据说明：

如：特卖综合频道首焦的投放效果

uv:130000/日

PV:390000/日

淘客销售额：12万

淘客佣金：1.5万



热卖促销 更多>

- 碎花连衣裙 甜美女生
- 宽松罩衫 美搭也防晒
- 今夏新像婚纱 热卖中
- 清爽七分裤 简约随搭
- 镂空舒适 正品凉鞋
- 夏日清凉 潮流沙滩裤
- 假日旅行包 去旅游吧
- 型男首选 休闲衬衫
- MMMM收藏夹大集合

MODERN
诱惑鞋宴 摩登解石
女鞋魅力场NO.25
前2011夏季女鞋新潮流, 让你在季节转换之间游刃有余, 穿上时尚完美过度。

1 2 3 4 5

女人特卖 男人特卖 运动特卖 品牌特卖

- 可爱花苞裙 显瘦装扮
- 简约个性 夏季衬衫裙
- 坡跟凉鞋 经典甜美搭!
- 今夏新品上市 单肩包包

VEKEN 维科家纺
SMOOTH SILK 全棉针织三件套
换“床”啦!
100%棉 透气亲肤
原价499 活动价 139 起

当前热点 淘宝网 吊带衫 便捷手袋 情侣装 性感内衣 夏季瘦身 凉席 给力促销 更多>>

所有类目 女人 男人 美容 数码 家装 母婴 食品 旅行 鞋包 游戏 秒杀频道

<p>女人</p> <p>女装 T恤 连衣裙 短外套 蕾丝</p> <p>品质女装 o型通 吊带衫 衬衫</p> <p>女裤 打底裤 休闲 短裤 牛仔裤</p> <p>男装 T恤 polo衫 背心 衬衫</p> <p>男裤 休闲裤 牛仔裤 西裤 短裤</p> <p>男包 单肩 双肩 腰包 钱包</p> <p>护肤 面膜 爽肤水 身体乳 眼霜</p> <p>手机 Nokia 三星 HTC iPhone4</p> <p>笔记本 平板电脑 IBM iPad 联想</p> <p>数码配件 苹果配件 散热器 蓝牙</p>	<p>女鞋 新品 单鞋 鱼嘴 凉鞋 坡跟</p> <p>女包 单肩 斜挎 手提 钱包</p> <p>内衣 文胸 内裤 睡衣 袜子</p> <p>男鞋 休闲 皮鞋 板鞋 帆布鞋</p> <p>运动鞋 Nike Adidas 篮球 跑步</p> <p>运动服 裤 套装 polo衫 背心</p> <p>彩妆 香水 粉底 防晒霜 遮瑕</p> <p>彩鞋 新款 双待 智能 炒股</p> <p>相机 佳能 索尼 单反 摄像机</p> <p>路由器 3G上网 台式机 U盘</p> <p>办公 打印机 投影机 一体机 墨盒</p>	<p>配饰 遮阳帽 棒球帽 遮阳伞</p> <p>饰品 项链 耳饰 发饰 戒指 手链</p> <p>童装 鞋 T恤 亲子装 孕妇装</p> <p>手表 电子表 情侣表 品牌 时尚</p> <p>配饰 太阳镜 军刀 帽子 Zippo</p> <p>饰品 手链 戒指 项链 烟具 耳钉</p> <p>护发 假发 发膜 洗发露</p> <p>相机 佳能 索尼 单反 摄像机</p> <p>路由器 3G上网 台式机 U盘</p> <p>影音 耳机 MP4 音响 硬盘播放</p>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

天天疯抢 明星店铺 创意新鲜 最热卖

手工编织多层珍珠项链
原价: 26.8元
疯抢价: 8 元

天路球显瘦糖果14色七分裤袜
原价: 27元
疯抢价: 9 元

3折疯抢: 水润恒美睡眠面膜

今日秒杀: 洛兹吉力派条纹T恤

包邮疯抢: 秀萝韩国泳衣

限时疯抢: 真羊皮罗马凉鞋

5折包邮: 车用防紫外线六件套

热销3万 包邮秒杀 热销万件

综合频道：UV 400万/天

P4P外投频道：UV：280万/天

淘宝客商城频道：UV:60万/天

淘宝客女人频道：UV:40万/天

淘宝客男人频道：UV:8万/天

淘宝客美容频道：UV:7万/天

淘宝客鞋包频道：UV:8万/天

天天疯狂购：dacu.taobao.com



淘宝客频道除了带来大量的优质流量，同时可以通过优质掌柜的展现，可以带来大量淘客加入！

●自主招募淘宝客

除了淘宝联盟提供的频道资源以外，如何通过自身努力招募淘客，以下做具体阐述



淘客的招募与维护

一、淘客招募的途径

- 在淘宝“优质掌柜”进行投放，在上面有提到过
- 制定梯度佣金计划吸引淘客

淘宝联盟提供了推广计划管理，可设置1个通用推广计划、1个工具推广计划、9个定向推广计划

9个定向根据店铺不同情况针对不同等级的淘客，提供不同的佣金计划，以我店佣金设置举例：

- 1、通用计划佣金10%：为一般及刚加入的淘宝客提供
- 2、定向12%佣金计划：月推广40笔以上者
- 3、定向15%佣金计划：月推广80笔以上者
- 4、定向18%佣金计划：月推广200笔以上者

以一个梯度式会员高佣金制度来吸引加鼓励淘宝客推广！



淘客的招募与维护

● 淘宝客活动举办

以活动的方式加大店铺在淘宝客圈子里的知名度，以奖励方式吸引招募淘宝客，并且增加老淘宝客的粘度。

活动方式目前的主要模式是：以月度为单位，以淘宝客推广的多少进行评比，从而发放奖金的模式。

在活动举办中主要注意以下问题：

- 1、奖励噱头要足，噱头的大小决定参与淘宝客的数量
- 2、让尽可能多的淘宝客能够得到奖励
- 3、建立组织进行淘宝客报名，方便搜集淘宝客资料
- 4、做好活动贴的公布及奖励发放的公布，要在淘宝客中树立诚信
- 5、活动贴的发放不局限于淘宝联盟内部论坛，可在外部各站长论坛中进行发布



淘客的招募与维护

二、淘宝客联系方式的收集

- 制定高佣金审核制，需留下联系方式方可通过
如图定向推广计划详情使用：

掌柜活动列表

计划名称	活动简介	是否需要审核
VIP 15%佣金	申请时留下QQ或旺旺 不提供者不予通过高佣金回馈大...	是
淘客 12%高佣金	申请时留下QQ或旺旺 不提供者不予通过高佣金推广高...	是
通用推广计划	通用推广计划	否



淘客的招募与维护

●通过推广记录里面寻找淘宝客ID，只能找到一部分

善于发现利用身边的一切资源寻找淘宝客，如尝试推广记录中的淘客昵称是否与他的旺旺同名。如图通过淘客昵称寻找：

佣金金额	商品成交数	淘客昵称
14.85元	1	zhongyange
12.80元	1	zhongyange
13.80元	1	zhongyange
23.54元	1	上海奇泰



淘客的招募与维护

●从淘客招募途径中第三点，能收集到联系方式

逆向思维，从推广痕迹中寻找淘客
如图微博寻找：

有13536591条微博

有新微博，点击查看



淘宝V

粉丝122374人

+加关注



淘宝新品

粉丝701405人

+加关注



淘宝画报

粉丝680989人

+加关注

查看更多用户

最新

评论最多

转发最多

淘宝网
商品促销

开心淘宝促销：#开心淘宝促销# 包邮 正品天星3档三档加热帽/电热帽/发膜焗油帽/护发帽/蒸发帽 #心动价# ¥38.00 元 本月已售出 18 件 #开心淘宝链接# 请点击 <http://t.cn/au8e47>

新品上市 包邮中.....



正品 天星三档加热帽



淘客的招募与维护

三、淘宝客维护

- 店铺活动信息公布

收集淘宝客信息并将他们聚集在一起，将店内活动信息及时传递与他们。如建立QQ群，收集邮件群发，微博等。

- 活动、更新素材定时发布

提前一天发放活动与新品素材以供淘宝客使用

- 其他帮助，根据淘宝客具体要求提供帮助，比如技术支持等

经常与淘宝客交流，了解他们的需求，为他们提供最近店铺的情况，如热卖款、爆款，打折款等，还应交流相关推广工具如：SEO、微博推广、论坛推广等经验。



淘宝客基础运营



- A: 登录>>我的淘宝>>我是卖家>>我要推广>>淘宝客推广>>进入
- B: 阅读淘宝客推广协议>>注册
- C: 注册后进入点击“新增计划”>>设置类目佣金比率>>
勾选主推的商品（最多可以选30件商品），点“下一步”>>
设置佣金比率”>>设置完成
- D: 到阿里妈妈发帖寻找淘宝客





1、选择合适的主推商品

1) 选择店铺热卖商品

淘宝客推广绝对不应该成为滞销品的仓库，只有诱人的销售记录才能带给淘宝客和买家信心。选择您店铺中最热卖的商品作为主推商品，将买家引入店铺后才能进一步带动其他商品的销售。

2) 选择有一定利润空间的商品

要想吸引更多淘宝客来推广您的商品，主推商品的佣金比率一定不能太低，不然商品再好也可能会被淹没。因此尽量选择有一定利润空间的商品，在您能接受的范围内，将更多的佣金回馈给淘宝客。

3) 选择当季、合适的商品

春天都到了，您还在推广厚厚的冬装？任凭宝贝多吸引人，也是卖不出去的！将淘宝客推广当作您的第二间店铺，而且是一间面向全互联网的店铺，常换常新，根据效果来调整您的商品和设置，才是好销量的保证。



2、设置合适的佣金比率

在您能接受的范围内，将更多的佣金（主题商品佣金&类目佣金）回馈给淘客，才能带来更多成交。

(反例)

单价	佣金比率	佣金	总支出佣金	累计推广量
65.00 元	1.50%	0.97 元		
78.00 元	1.50%	1.17 元	0.00 元	0

大多数淘客都没有推广的兴趣

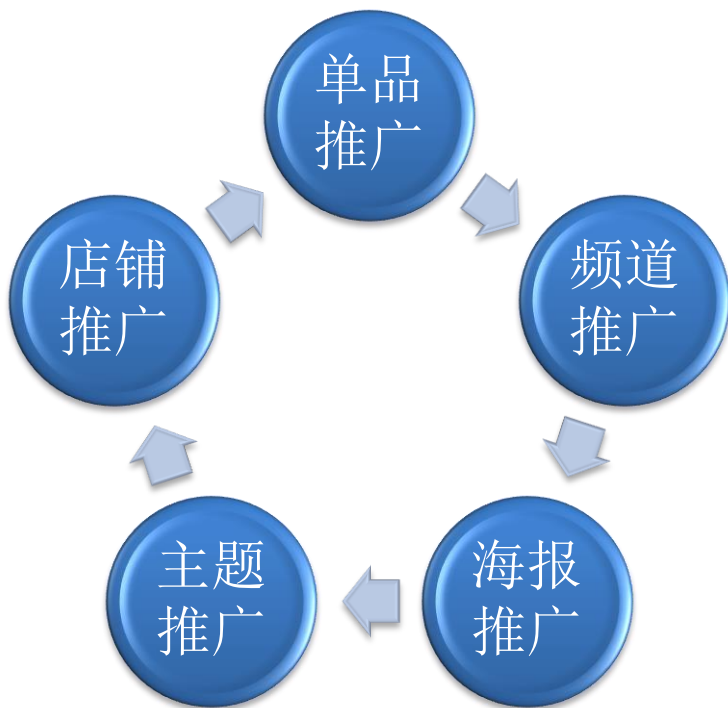
(正例)

单价	佣金比率	佣金	总支出佣金	累计推广量
98.00 元	31.00%	30.38 元	188.00 元	6
80.00 元	30.00%	24.00 元	144.00 元	11

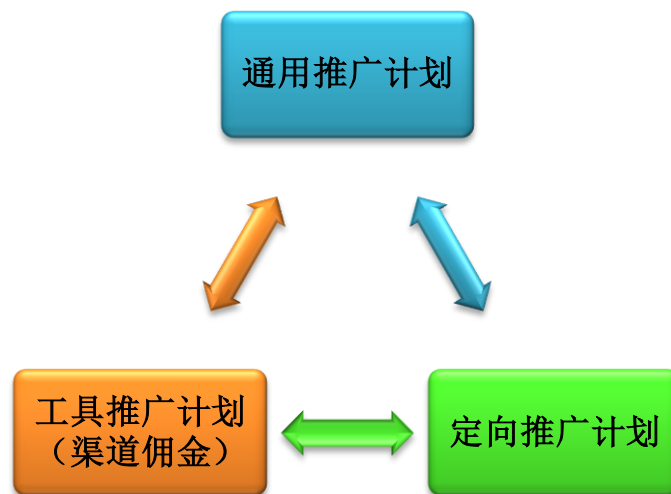
直接刺激淘客的推广积极性



3、充分利用佣金计划及推广资源



在外展现形式



卖家佣金计划



通用推广计划：系统默认必须参加的推广计划，让所有的淘客都可以参加，所有的淘客都能够推广的计划。

定向推广计划：定向推广计划是卖家为了淘客中某一个细分群体设置的推广计划。卖家可以选择淘客加入，也可以让淘客来申请加入。可以让淘客在阿里妈妈前端看到推广并吸引广大淘客来参加；也可以由卖家不公开跟某些大网站协商好，以让卖家获取较大的流量、让淘客获取较高的佣金。

工具推广计划：从2010.9.20起，卖家可以针对淘宝客官方频道设置佣金推广计划，最高佣金上限从50%提升至80%！之后的频道资源位将按照卖家频道推广计划设置的佣金以及成交转换等综合数据进行评估。

【渠道佣金：如果你对官方频道设置推广计划，只有来自频道流量产生的直接成交才按此计划设置的佣金比率结算，否则按照通用计划计算】

可设置：1个通用计划、1、个工具推广计划、9个定向计划



4、重视淘客的招募及运营维护

- ① 在社区“找淘宝客版”发布招募英雄贴
- ② 提升佣金比例（重赏之下必有勇夫）
- ③ 举办主题活动（店庆、中秋节等等，配合店内促销活动）
- ④ 发布成功案例，增强淘宝客信心
- ⑤ 不能只发广告，多与淘宝客交流，建立信任
- ⑥ 分享推广经验
- ⑦ 多种激励结合，例如
 - ◆ 除佣金外，下列产品推5单 再送2元 推10单 再送5元
 - ◆ 推100元除正常佣金外再送10块
 - ◆ 销售额达10000送金条
 - ◆ 底薪+佣金
- ⑧ 发展买家进行口碑营销



成功案例分享



- 类目：女装
- 店铺旺旺名：天鹅纵横
- 加入淘客的时间：2010-08-21
- 通过淘客的成交笔数：81070
- 未加入淘客前的一天成交数据对比：加入淘宝客后，成交平均基本上涨15%。

全国迷你型MBA职业经理双证班

- 学习方式：全国招生 函授学习 权威双证 国际互认
- 认证项目：注册职业经理MBA、人力资源总监、品质经理、生产经理、营销策划师、物流经理、项目经理、企业管理咨询师、企业总经理、营销经理、财务总监、酒店经理、企业培训师、采购经理、IE工业工程师、医院管理、行政总监、市场总监、工厂管理、服装企业管理、六西格玛管理师、车间主管、经济管理师、生产运营管理师、微营销管理师MBA等高级认证。
- 颁发双证：高级注册 经理资格证+MBA研修证+人才测评证+全套学籍档案
- 收费标准：仅收取1280元 招生网址：www.mhjy.net
- 报名电话：13684609885 0451—88342620
- 咨询邮箱：xchy007@163.com 咨询教师：王海涛
- 学校地址：哈尔滨市道外区南马路120号职工大学（美华教育）



美华论坛
www.mhjy.net

- 颁证单位：中国经济管理大学
- 主办单位：美华管理人才学校

全国职业经理MBA双证班

精品课程 火热招生

函授学习 权威双证 全国招生 请速充电



- 近千本**MBA**职业经理教程免费下载
- -----请速登陆: www.mhjy.net



各类目联系小二旺旺：

男装/运动/户外/汽车：豪浩

女装/食品：莫忆

母婴/家装：洁梅

美容/鞋/包/：阮瞻



推一把网络营销学院课程介绍

【推一把课程更系统】 课程内容包括项目策划与定位、营销型网站策划、SEO、百度竞价、网络推广、新媒体运营（微信运营）、移动互联网营销、移动电商、微商、O2O等，内容实时更新；

【推一把讲师更前沿】 由江礼坤老师（《实战移动互联网营销》畅销书作者）、元创老师、王鹏老师亲身授课，具备14年互联网行业经验的洞悉能力！几位讲师均在操盘项目！

【推一把课程更实战】 实战沙盘 + 实操项目 + 任务系统，实操项目贯穿课程始终，让你懂得开展项目的思路、策略及具体操作执行；

THANK YOU

