

营销总监素质测评			
电子文件编码	CP - A01 - 001	测评时段	
责任人、职位		部 门	
等 级 标 准	优秀:80分以上,良好:60~80分,一般:40~60分,不合格:40分以下		
计 分 方 式	$\text{单项测评分} = \frac{\text{单项总分}}{\text{项数} \times 5} \times \text{权重系数}$ 总测评分 = 单项测评分之和		
测评级别定义	5分:超过了工作要求 4分:很好地达到了工作要求 3分:全部达到工作要求 2分:基本达到工作要求 1分:未能达到工作要求		
测 评 项 目	单项总分	单项测评分	
工作态度			
知 识			
判 断 力			
表 达 力			
总 测 评 分			
综 合 评 语			
改 进 方 向			
备 注			

全国迷你型MBA职业经理双证班

- 学习方式：全国招生 函授学习 权威双证 国际互认
- 认证项目：注册职业经理、人力资源总监、品质经理、生产经理、营销策划师、物流经理、项目经理、企业管理咨询师、企业总经理、营销经理、财务总监、酒店经理、企业培训师、采购经理、IE工业工程师、医院管理、行政总监、市场总监等高级资格认证。
- 颁发双证：高级注册 经理资格证+MBA研修证+人才测评证+全套学籍档案
- 收费标准：仅收取1280元 招生网址：www.mhjy.net
- 报名电话：13684609885 0451—88342620
- 咨询邮箱：xchy007@163.com 咨询教师：王海涛
- 学校地址：哈尔滨市道外区南马路120号职工大学（美华教育）



美华论坛
www.mhjy.net

- 颁证单位：中国经济管理大学
- 主办单位：美华管理人才学校

全国职业经理MBA双证班

精品课程 火热招生

函授学习 权威双证 全国招生 请速充电



- 近千本**MBA**职业经理教程免费下载
- -----请速登陆: www.mhjy.net

全国Mini-MBA职业经理双证班



精品课程 权威双证 全国招生 请速充电

你可能准备跳槽或者求职, 却为缺少行业经验和专业证书而被用人单位百般挑惕!

你可能目前衣食无忧, 但随着年龄的增长和社会竞争压力的增大, 因为得不到专业的全新培训而失去竞争的机会和面临被淘汰的危机。

美华教育携手中国经济管理大学面向全国举办迷你 MBA 职业经理双证书班, 毕业颁发双证书。

招生专业及其颁发证书

认证项目	颁发双证	学费
全国《职业经理》MBA 高等教育双证书班	高级职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《人力资源总监》MBA 双证书班	高级人力资源总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《生产经理》MBA 高等教育双证班	高级生产管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《品质经理》MBA 高等教育双证班	高级品质管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《营销经理》MBA 高等教育双证班	高级营销经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《物流经理》MBA 高等教育双证班	高级物流管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《项目经理》MBA 高等教育双证班	高级项目管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《市场总监》MBA 高等教育双证书班	高级市场总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《酒店经理》MBA 高等教育双证班	高级酒店管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《企业培训师》MBA 高等教育双证班	企业培训师高级资格认证毕业证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《财务总监》MBA 高等教育双证班	高级财务总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《营销策划师》MBA 双证书班	高级营销策划师高级资格认证证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《企业总经理》MBA 高等教育双证班	全国企业总经理高级资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《行政总监》MBA 高等教育双证班	高级行政总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《采购经理》MBA 高等教育双证班	高级采购管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《IE 工业工程管理》MBA 双证班	高级 IE 工业工程师职业资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《企业管理咨询师》MBA 双证班	高级企业管理咨询师资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元



【授课方式】 全国招生、函授学习、权威双证

我校采用国际通用3结合的先进教育方式授课：远程函授+视频光盘+网络学院在线辅导（集中面授）



【颁发证书】 学员毕业后可以获取权威双证书与全套学员学籍档案

- 1、毕业后可以获取相应专业钢印《高级职业经理资格证书》；
- 2、毕业后可以获取2年制的《MBA研究生课程高等教育研修结业证书》；



【证书说明】

- 1、证书加盖中国经济管理大学钢印和公章（学校官方网站电子注册查询、随证书带整套学籍档案）；
- 2、毕业获取的证书与面授学员完全一致，无“函授”字样，与面授学员享有同等待遇，证书是学员求职、提干、晋级的有效证明。



【学习期限】 3个月（允许有工作经验学员提前毕业，毕业获取证书后学校仍持续辅导2年）



【收费标准】 全部费用1280元（含教材光盘、认证辅导、注册证书、学籍注册等全部费用）

函授学习为你节省了大量的宝贵的学习时间以及昂贵的MBA导师的面授费用，是经理人首选的学习方式。



【招生对象】

- 1、对管理知识感兴趣，具有简单电脑操作能力（有2年以上相应工作经验者可以申请提前毕业）。
- 2、年龄在20—55岁之间的各界管理知识需求者均可报名学习。



【教程特点】

- 1、完全实战教材，注重企业实战管理方法与中国管理背景完美融合，关注学员实际执行能力的培养；
- 2、对学员采用1对1顾问式教学指导，确保学员顺利完成学业、胸有成竹的走向领导岗位；
- 3、互动学习：专家、顾问24小时接受在线教学辅导+每年度集中面授辅导



【考试说明】

1. 卷面考核：毕业试卷是一套完整的情景模拟试卷（与工作相关联的基础问卷）
2. 论文考核：毕业需要提交2000字的论文（学员不需要参加毕业论文答辩但论文中必修体现出5点独特的企业管理心得）
3. 综合心理测评等问卷。



【颁证单位】

中国经济管理大学经中华人民共和国香港特别行政区批准注册成立。目前中国经济管理大学课程涉及国际学位教育、国际职业教育等。学院教学方式灵活多样，注重人才的实际技能的培养，向学员传授先进的管理思想和实际工作技能，学院会永远遵循“科技兴国、严谨办学”的原则不断的向社会提供优秀的管理人才。



【承办单位】

美华管理人才学校是中国最早由教委批准成立的“工商管理MBA实战教育机构”之一，由资深MBA教育培训专家、教育协会常务理事徐传有教授担任学校理事长。迄今为止，已为社会培养各类“能力型”管理人才近10万余人，并为多家企业提供了整合策划和企业内训，连续13年被教委评选为《优秀成人教育学校》《甲级先进办学单位》。办学多年来，美华人独特的教学方法，先进的教学理念赢得了社会各界的高度赞誉和认可。



【咨询电话】 13684609885 0451--88342620

【咨询教师】 王海涛 郑毅

【学校网站】 <http://www.mh.jy.net>

【咨询邮箱】 xchy007@163.com



【报名须知】

- 1、报名登记表格下载后详细填写并发送邮件至 xchy007@163.com (入学时不需要提交相片，毕业提交试卷同时邮寄4张2寸相片和一张身份证复印件即可)
- 2、交费后请及时电话通知招生办确认，以便于收费当日学校为你办理教材邮寄等入学手续。



【证书样本】(全国招生 函授学习 权威双证 请速充电)

(高级职业经理资格证书样本)

(两年制研究生课程高等教育结业证书样本)



【学费缴纳方式】(请携带本人身份证到银行办理交费手续，部分银行需要查验办理者身份证)

方式一	学校地址	<p>邮寄地址：哈尔滨市道外区南马路 120 号职工大学 109 室</p> <p>邮政编码：150020 收件人：王海涛</p>
方式二	学校帐号 (企业账户)	<p>学校帐号：184080723702015 账号户名：哈尔滨市道外区美华管理人才学校</p> <p>开户银行：哈尔滨银行中大支行 支付系统行号：313261018018</p>
方式三	交通银行 (太平洋卡)	<p>帐号：40551220360141505 户名：王海涛</p> <p>开户行：交通银行哈尔滨分行信用卡中心</p>
方式四	邮政储蓄 (存折)	<p>帐号：602610301201201234 户名：王海涛</p> <p>开户行：哈尔滨道外储蓄中心</p>
方式五	中国工商银行 (存折)	<p>帐号：3500016701101298023 户名：王海涛</p> <p>开户行：哈尔滨市道外区靖宇支行</p>
方式六	建设银行帐户 (存折)	<p>中国人民建设银行帐户(存折)： 1141449980130106399</p> <p>用户名：王海涛</p>
方式七	农业银行帐户 (卡号)	<p>农业银行帐户(卡号)： 6228480170232416918 用户名：王海涛</p> <p>农行卡开户银行：中国农业银行黑龙江分行营业部道外支行景阳支行</p>
方式八	招商银行 (卡号)	<p>招商银行帐户(卡号)： 6225884517313071 用户名：王海涛</p> <p>招商银行卡开户银行：招商银行哈尔滨分行马迭尔支行</p>

可以选择任意一种方式缴纳学费，收到学费当天，学校就会用邮政特快的方式为你邮寄教材、考试问卷以及收费票据。

营销总监素质测评			电子文件编码	CP - A01 - 001
			共 2 页 第 1 页	
一、工作态度				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.对自身业务不断保持问题意识,不用上级批示或命令,也能自发地改进工作方法,以达到工作的不断改善。 ()</p> <p>2.以高度的工作热忱面对挑战,有非达目的绝不罢休的态度。 ()</p> <p>3.对自己或部属的行为或工作,均能自觉表现积极负责的态度。 ()</p> <p>4.遵守有关规定、惯例、基准或上司指示。 ()</p> <p>5.忠于自己的职责,严守岗位,表里一致而有纪律地进行工作。 ()</p> <p>6.能于自己权责之内,以准确的眼光和判断,自信地处理业务。 ()</p> <p>7.以组织的一员的身份与上司、部属、同事及其他有关人员建立协调、和谐的工作环境,并将任务圆满完成。 ()</p> <p>8.热爱自己的企业,忠实于企业,有强烈的敬业精神。 ()</p> <p>9.站在国际的视野上进行各方面知识的自我革新。 ()</p> <p>10.勤于对未来工作各方面的预测。 ()</p> <p>11.经常学习,吸取与工作相关的新的潮流思想和技术。 ()</p>				
二、知识				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.熟悉企业的发展史、规模、经营方针和规章制度以及在同行业中的地位。 ()</p> <p>2.熟悉企业销售政策、定价策略、交货方式、付款条件、服务项目。 ()</p> <p>3.了解和掌握市场营销基本原理,掌握市场调查和预测的原理、原则和方法。 ()</p> <p>4.善于把握市场需求变化趋势,了解市场营销的最新发展动态。 ()</p> <p>5.善于分析、观察消费者和潜在消费者的需求状况,了解购买者心理,针对不同目标市场采用不同的营销策略。 ()</p> <p>6.掌握税收、证券、价格、信息等经济杠杆的要素知识。 ()</p> <p>7.掌握现代管理理论和方法。 ()</p>				

营销总监素质测评			电子文件编码	CP - A01 - 001
			共 2 页	第 2 页
8.熟悉目标市场的有关企业营销活动的法律规范,保证企业营销活动合法、有序地进行。 () 9.掌握媒体分析知识。 () 10.掌握现代品牌管理知识。 () 11.掌握国际贸易基本知识。 () 12.了解全球化经营新趋势。 ()				
三、判断力				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
1.运用市场发展理论,选择适宜的市场发展战略。 () 2.运用市场细分理论,正确选择目标市场。 () 3.通过密集化、一体化、多元化和扩展、维持、收缩等战略选择,扩大市场规模,提高市场占有率。 () 4.运用市场竞争理论,制订市场竞争战略,并对竞争战略进行组合运用,提高企业竞争力。 () 5.帮助企业明确市场营销部门与其他职能部门的关系。 ()				
四、表达力				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
1.准确地用文字表达自己的意图、意见和意愿的能力。 () 2.准确地口头表达自己主张、观点的能力。 () 3.在谈判中能有针对性地运用专业术语进行描述。 () 4.坚持自己的主张,利用各种方法说服他人有效地实现目标的能力。 ()				

市场部经理素质测评			
电子文件编码	CP – A02 – 001	测 评 时 段	
责任人、职位		部 门	
等 级 标 准	优秀:80分以上,良好:60 ~ 80分,一般:40 ~ 60分,不合格:40分以下		
计 分 方 式	单项测评分 = $\frac{\text{单项总分}}{\text{项数} \times 5} \times \text{权重系数}$ 总测评分 = 单项测评分之和		
测评级别定义	5分:超过了工作要求 4分:很好地达到了工作要求 3分:全部达到工作要求 2分:基本达到工作要求 1分:未能达到工作要求		
测 评 项 目	单项总分	单项测评分	
工 作 态 度			
知 识			
判断分析力			
表 达 力			
总 测 评 分			
综 合 评 语			
改 进 方 向			
备 注			

市场部经理素质测评			电子文件编码	CP - A02 - 001
			共 2 页 第 1 页	
一、工作态度				
权重	20%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.服从上级的指示、命令,对自身业务工作不断保持问题意识,能自发地或在上级批示、命令下改进工作方法,使工作不断改进。 ()</p> <p>2.对工作表现出积极的态度,以高度的工作热忱面对挑战。 ()</p> <p>3.对自己或部属的行为或工作,均能自觉表现积极负责的态度。 ()</p> <p>4.遵守有关规定、惯例、基准或上司指示。 ()</p> <p>5.忠于自己职责,严守岗位,表里一致而有纪律地进行工作。 ()</p> <p>6.能于自己的权责之内,以准确的眼光和判断,自信地处理业务。 ()</p> <p>7.以组织之一员的身份与上司、部属、同事及其他有关人员建立协调、和谐的工作环境,并将任务圆满完成。 ()</p> <p>8.热爱自己的企业,忠实于企业,把工作放在第一位,努力工作。 ()</p> <p>9.努力提高自己的能力,对较高目标有积极挑战的态度,达到自主开发目标的高度。 ()</p> <p>10.站在国际的视野上进行各方面知识的自我革新。 ()</p> <p>11.勤于对未来工作各方面的预测。 ()</p>				
二、知识				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.熟悉企业的发展史、规模、经营方针和规章制度以及在同行业中的地位。 ()</p> <p>2.熟悉企业生产、开发、销售、经营政策、计划和服务项目。 ()</p> <p>3.了解和掌握市场营销基本原理,掌握市场调查和预测的基本原理、原则和方法。 ()</p> <p>4.掌握税收、证券、价格、信息等经济杠杆的要素知识。 ()</p> <p>5.掌握现代管理理论和方法。 ()</p> <p>6.具备高度的消费心理分析能力和市场细分知识。 ()</p> <p>7.熟悉目标市场的有关企业营销活动的法律规范,保证对目标市场分析的全面性和合理、合法性。 ()</p>				

市场部经理素质测评			电子文件编码	CP - A02 - 001
			共 2 页	第 2 页
<p>8.熟悉现代市场营销信息系统建设管理和品牌管理知识。()</p> <p>9.善于针对不同消费者和潜在消费者进行需求状况分析,针对不同目标市场,总结出不同营销策略。()</p> <p>10.熟悉公司管理实务知识。()</p> <p>11.全面的产品知识。()</p> <p>12.通晓情报分析知识。()</p> <p>13.全面的经销商管理知识。()</p> <p>14.具备优秀的售后服务知识。()</p> <p>15.掌握现代市场营销财务管理知识。()</p>				
三、判断分析力				
权重	30%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.熟练运用市场细分理论,正解分析判断目标市场。()</p> <p>2.运用市场发展理论和市场信息知识,正确制订市场发展战略。()</p> <p>3.针对市场发展趋势和动态,以高度敏锐的市场信息捕捉能力,分析综合出有利于提高企业市场竞争力和占有率的方案。()</p> <p>4.在市场运作过程中,能及时发现其中存在的问题,并能提出有效的改进方案。()</p>				
四、表达力				
权重	25%	单项测评结果	单项总分	单项测评分
<p>1.准确地用文字表达自己的意图、意见和意愿的能力。()</p> <p>2.准确地口头表达自己的主张、观点的能力。()</p> <p>3.能运用图表、图像、分析数据、专业术语等专业性较强的表达方式展示说明的能力。()</p> <p>4.坚持自己的主张,利用各种方法说服他人有效地实现目标的能力。()</p>				