

50 个励志故事分享

1. 心中的顽石

阻碍我们去发现、去创造的，仅仅是我们心理上的障碍和思想中的顽石。

从前有一户人家的菜园摆着一颗大石头，宽度大约有四十公分，高度有十公分。到菜园的人，不小心就会踢到那一颗大石头，不是跌倒就是擦伤。儿子问：“爸爸，那颗讨厌的石头，为什么不把它挖走？”

爸爸这么回答：“你说那颗石头喔？从你爷爷时代，就一直放到现在了，它的体积那么大，不知道要挖到什么时候，没事无聊挖石头，不如走路小心一点，还可以训练你的反应能力。”过了几年，这颗大石头留到下一代，当时的儿子娶了媳妇，当了爸爸。

有一天媳妇气愤地说：“爸爸，菜园那颗大石头，我越看越不顺眼，改天请人搬走好了。”爸爸回答说：“算了吧！那颗大石头很重的，可以搬走的话在我小时候就搬走了，哪会让它留到现在啊？”

媳妇心底非常不是滋味，那颗大石头不知道让她跌倒多少次了。

有一天早上，媳妇带着锄头和一桶水，将整桶水倒在大石头的四周。

十几分钟以后，媳妇用锄头把大石头四周的泥土搅松。

媳妇早有心理准备，可能要挖一天吧，谁都没想到几分钟就把石头挖起来，看看大小，这颗石头没有想像的那么大，都是被那个巨大的外表蒙骗了。

启示：你抱着下坡的想法爬山，便无从爬上山去。如果你的世界沉闷而无望，那是因为你自己的沉闷无望。改变你的世界，必先改变你自己的心态。

2. 人各有长

去过庙的人都知道，一进庙门，首先是弥勒佛，笑脸迎客，而在他的北面，则是黑口黑脸的韦陀。但相传在很久以前，他们并不在同一个庙里，而是分别掌管不同的庙。

弥勒佛热情快乐，所以来的人非常多，但他什么都不在乎，丢三拉四，没有好好的管理账务，所以依然入不敷出。而韦陀虽然管账是一把好手，但成天阴着个脸，太过严肃，搞得人越来越少，最后香火断绝。

佛祖在查香火的时候发现了这个问题，就将他们俩放在同一个庙里，由弥勒佛负责公关，笑迎八方客，于是香火大旺。而韦陀铁面无私，锱铢必较，则让他负责财务，严格把关。

全国Mini-MBA职业经理双证班



精品课程 权威双证 全国招生 请速充电

你可能准备跳槽或者求职, 却为缺少行业经验和专业证书而被用人单位百般挑惕!

你可能目前衣食无忧, 但随着年龄的增长和社会竞争压力的增大, 因为得不到专业的全新培训而失去竞争的机会和面临被淘汰的危机。

美华教育携手中国经济管理大学面向全国举办迷你 MBA 职业经理双证书班, 毕业颁发双证书。

招生专业及其颁发证书

认证项目	颁发双证	学费
全国《职业经理》MBA 高等教育双证书班	高级职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《人力资源总监》MBA 双证书班	高级人力资源总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《生产经理》MBA 高等教育双证班	高级生产管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《品质经理》MBA 高等教育双证班	高级品质管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《营销经理》MBA 高等教育双证班	高级营销经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《物流经理》MBA 高等教育双证班	高级物流管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《项目经理》MBA 高等教育双证班	高级项目管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《市场总监》MBA 高等教育双证书班	高级市场总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《酒店经理》MBA 高等教育双证班	高级酒店管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《企业培训师》MBA 高等教育双证班	企业培训师高级资格认证毕业证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《财务总监》MBA 高等教育双证班	高级财务总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《营销策划师》MBA 双证书班	高级营销策划师高级资格认证证书+2 年制 MBA 高等教育研修证书	1280 元
全国《企业总经理》MBA 高等教育双证班	全国企业总经理高级资格证书+2 年制 MBA 高等教育研修结业证书	1280 元
全国《行政总监》MBA 高等教育双证班	高级行政总监职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《采购经理》MBA 高等教育双证班	高级采购管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《医院管理》MBA 高等教育双证班	高级医院管理职业经理资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元
全国《企业管理咨询师》MBA 双证班	高级企业管理咨询师资格证书+2 年制 MBA 高等教育结业证书	1280 元



【授课方式】 全国招生、函授学习、权威双证

我校采用国际通用3结合的先进教育方式授课（远程函授+教学电子光盘自修+网络学院持续视频学习）



【颁发证书】 学员毕业后可以获取权威双证书与全套学员学籍档案

- 1、毕业后可以获取相应专业钢印《高级职业经理资格证书》；
- 2、毕业后可以获取2年制的《MBA研究生课程高等教育研修结业证书》；



【证书说明】

1. 证书加盖中国经济管理大学钢印和公章（学校官方网站电子注册查询、随证书带整套学籍档案）；
2. 毕业获取的证书与面授学员完全一致，无“函授”字样，与面授学员享有同等待遇，证书是学员求职、提干、晋级的有效证明；。



【学习期限】 3个月（允许有工作经验学员提前毕业，毕业获取证书后学校仍持续辅导2年）



【收费标准】 全部费用1280元（含教材光盘、认证辅导、注册证书、学籍注册等全部费用）

函授学习为你节省了大量的宝贵的学习时间以及昂贵的MBA导师的面授费用，是经理人首选的学习方式。



【招生对象】

- 1、对管理知识感兴趣，具有简单电脑操作能力（有2年以上相应工作经验者可以申请提前毕业）。
- 2、年龄在20—55岁之间的各界管理知识需求者均可报名学习。



【教程特点】

- 1、完全实战教材，注重企业实战管理方法与中国管理背景完美融合，关注学员实际执行能力的培养；
- 2、对学员采用1对1顾问式教学指导，确保学员顺利完成学业、胸有成竹的走向领导岗位；
- 3、互动学习（专家、顾问24小时接受在线咨询，第一时间回答学员的提问和咨询）



【考试说明】

1. 卷面考核：毕业试卷是一套完整的情景模拟试卷（与工作相关联的基础问卷）
2. 论文考核：毕业需要提交2000字的论文（学员不需要参加毕业论文答辩但论文中必修体现出5点独特的企业管理心得）
3. 综合心理测评等问卷。



【颁证单位】

中国经济管理大学经中华人民共和国香港特别行政区批准注册成立。目前中国经济管理大学课程涉及国际学位教育、国际职业教育等。学院教学方式灵活多样，注重人才的实际技能的培养，向学员传授先进的管理思想和实际工作技能，学院会永远遵循“科技兴国、严谨办学”的原则不断的向社会提供优秀的管理人才。



【承办单位】

美华管理人才学校是中国最早由教委批准成立的“工商管理MBA实战教育机构”之一，由资深MBA教育专家、教育协会常务理事徐传有教授担任学校理事长。迄今为止，已为社会培养各类“能力型”管理人才近10万余人，并为多家企业提供了整合策划和企业内训，连续13年被教委评选为《优秀成人教育学校》《甲级先进办学单位》。办学多年来，美华人独特的教学方法，先进的教学理念赢得了社会各界的高度赞誉和认可。



【咨询电话】13684609885 0451--88342620

【咨询教师】王海涛 郑毅

【学校网站】<http://www.mhjy.net>

【咨询邮箱】xchy007@163.com



【报名须知】

- 1、报名登记表格下载后详细填写并发邮件至 xchy007@163.com (入学时不需要提交相片，毕业提交试卷同时邮寄4张2寸相片和一张身份证复印件即可)
- 2、交费后请及时电话通知招生办确认，以便于收费当日学校为你办理教材邮寄等入学手续。



【证书样本】(全国招生 函授学习 权威双证 请速充电)

(高级职业经理资格证书样本)

(两年制研究生课程高等教育结业证书样本)



【学费缴纳方式】可以选择以下任意一种方式缴纳学费

方式一	学校地址	<p>邮寄地址：哈尔滨市道外区南马路 120 号职工大学 109 室</p> <p>邮政编码：150020 收件人：王海涛</p>
方式二	学校帐号	<p>学校帐号：184080723702015</p> <p>账号户名：哈尔滨市道外区美华管理人才学校</p> <p>开户银行：哈尔滨银行龙江支行</p> <p>支付系统行号：313261018018</p>
方式三	交通银行 (太平洋卡)	<p>帐号：40551220360141505 户名：王海涛</p> <p>开户行：交通银行哈尔滨分行信用卡中心</p>
方式四	邮政储蓄 (存折)	<p>帐号：602610301201201234 户名：王海涛</p> <p>开户行：哈尔滨道外储蓄中心</p>
方式五	中国工商银行 (存折)	<p>帐号：3500016701101298023 户名：王海涛</p> <p>开户行：哈尔滨市道外区靖宇支行</p>
方式六	建设银行帐户 (存折)	<p>中国人民建设银行帐户(存折)： 1141449980130106399</p> <p>用户名：王海涛</p>
方式七	农业银行帐户 (卡号)	<p>农业银行帐户(卡号)： 6228480170232416918 用户名：王海涛</p> <p>农行卡开户银行：中国农业银行黑龙江分行营业部道外支行景阳支行</p>

可以选择任意一种方式缴纳学费，建议使用第五种方式(中国工商银行，比较方便快捷)收到学费的当天，学校就会用邮政特快的方式为你邮寄教材和考试问卷。

<http://www.mhgy.net>

在两人的分工合作中，庙里一派欣欣向荣景象。

其实在用人大师的眼里，没有废人，正如武功高手，不需名贵宝剑，摘花飞叶即可伤人，关键看如何运用。

启示：用人之长，他就是人才；用人之短，他就是庸才。

3.将脑袋打开一毫米

美国有一间生产牙膏的公司，产品优良，包装精美，深受广大消费者的喜爱，每年营业额蒸蒸日上。

记录显示，前十年每年的营业增长率为10—20%，令董事部雀跃万分。

不过，业绩进入第十一年，第十二年及第十三年时，则停滞下来，每个月维持同样的数字。董事部对此三年业绩表现感到不满，便召开全国经理级高层会议，以商讨对策。会议中，有名年轻经理站起来，对董事部说：“我手中有张纸，纸里有个建议，若您要使用我的建议，必须另付我5万元！”

总裁听了很生气说：“我每个月都支付你薪水，另有红利、奖励。现在叫你来开会讨论，你还要另外要求5万元。是否过分？”

“总裁先生，请别误会。若我的建议行不通，您可以将它丢弃，一毫钱也不必付。”年轻的经理解释说。

“好！”总裁接过那张纸后，阅毕，马上签了一张5万元支票给那年轻经理。那张纸上只写了一句话：将现有的牙膏开口扩大1mm。

总裁马上下令更换新的包装。

试想，每天早上，每个消费者多用1mm的牙膏，每天牙膏的消费量将多出多少倍呢？这个决定，使该公司第十四年的营业额增加了32%。

启示：一个小小的改变，往往会引起意料不到的效果。当我们面对新知识、新事物或新创意时，千万别将脑袋密封，置之于后，应该将脑袋打开1mm，接受新知识、新事物。也许一个新的创见，能让我们从中获得不少启示，从而改进业绩，改善生活。

4.拨苗助长

每天他到稻田时，发觉那些稻苗长得非常慢。

他等得不耐烦，心想：“怎么样才能使稻苗长得高，长很快呢？”

想了又想，他终于想到一个“最佳方法”，就是将稻苗拔高几分。从前，有个农夫，种

了稻苗后，便希望能早早收成。

经过一番辛劳后，他满意地扛锄头回家休息。心想：明天稻苗长得一定更高了。隔天早晨，一早起身，他迫不及待地跑去稻田看他的“成果”。哪知，他跑到稻田时，却看到所有的稻苗都枯萎了。

启示：从事推销事业，哪有一跃而成的事情？每一探植物，都需要阳光、空气、水分及土壤才能逐渐成长。农夫也必须生天辛勤地浇灌、耕耘等，才能获得成果。许多人为了迅速获取公司所提供的丰富奖金或分红，而鼓励组织内为人员存货，让他“更上一层楼”。岂知这种坐享其成者，往往欲速而不达。

5.精卫填海

精卫是海边的一种小鸟。这种鸟外表和乌鸦差不多，头上的羽毛有花纹，嘴马是白色的，脚是红色的。这种小鸟有个讨特的习性，就是经常把岸上的小树枝、小石块用嘴衔着丢到大海里。

关于这种小鸟有个古老的神话传说：

在远古时代，炎帝的小女儿女娃去东海边游玩，一去就没有回家，原来她不幸跌倒海里淹死了。女娃死后变成一只鸟儿，就是精卫鸟。精卫鸟因为海水会淹死人就发誓要填平它。于是，不管春夏秋冬，酷夏严寒，刮风下雨，精卫鸟每天都衔了两山的小树枝、小石块，丢到大海里。

一只小鸟想用这种办法填平大海。真是谈何容易！不过它有这样的决心和毅力。却是难能可贵的。

启示：

小鸟尚有填海之志，我们要成就一番事业也应提倡这种精神，只有这样，才能使事业成功。有志者，事竟成！

6.丢宝石下海

有个年轻人，想发财想到几乎发疯的地步。每每听到哪里有财路他便不辞劳苦地去寻找。有一天，他听说附近深山中有位白发老人，若有缘与他见面，则有求必应，肯定不会空手而归。

于是，那年轻人便连夜收拾行李，赶上山去。

他在那儿苦等了5天，终于见到了那个传说中的老人，他向老者请求，赐珠宝给他。

老人便告诉他说：“每天清晨，太阳未东升时，你到村外的沙滩上寻找一粒“心愿石”。其他石头是冷的，而那颗‘心愿石’却与众不同，握在手里，你会感到很温暖而且会发光。一旦你寻到那颗‘心愿石’后，你所祈愿的东西都可以实现了!”

青年人很感激老人，便赶快回村去。

每天清晨，那青年人便在海滩上检视石头，一发觉不温暖又不发光的，他便丢下海去。日复一日，月复一月，那青年在沙滩上寻找了大半年；始终也没找到温暖发光的“心愿石”。有一天，他如往常一样，在沙滩开始捡石头。一发觉不是“心愿石”，他便丢下海去。一粒、二粒、三粒…

突然，“哇…”

青年人哭了起来，因为他刚才习惯地将那颗“心愿石”随手丢下海去后，才发觉它是“温暖”的!

启示：机会降临眼前，很多人都习惯地让它从手上溜走，一旦发觉时，就会后悔莫及了。“哭”和“早知道”都是没用的。

7.鸭子过河

从前，有个年青人骑马到处游玩。有一天，他来到一条小河边，他想涉河而过，但看到河水流得很急，担心河水太深，马儿会被淹死。

在犹豫不决时，他看到小河对面有个小孩在玩泥沙。

他便大声问那小孩：“小孩，这河深不深?我的马儿可以过去吗?”

那小孩望望马儿后，便说：“不深，不深，马儿可以过河，没有问题的。”

听后，那年青人便跳上马背，骑马过河了。岂知，走到河中间，河水已淹过马背，剩下马头，他惊慌不已，便撤回岸。

那年青人衣服全湿，很生气地责骂那小孩，以为他讲假话。那小孩听后回答说：“我家的鸭子每天清晨都在河上游来游去，他们的小腿这么短，都没问题，而你的马儿这么高大，怎会不可以呢!”

启示：当我们面对一些事业的疑问时，需要他人的见解，我们必须要去询问在那方面有专长的人，因为他们才可以提供一个比较全面且实际的想法，绝对不要去问那些门外汉。因后者“似懂非懂”，往往会像那小孩子一样，根据“个人推理”而给我们“指点迷津”，最终事倍功半或半途而废。

8.非洲土人穿鞋子

在美国有一间鞋子制造厂。为了扩大市场，工厂老板便派一名市场经理到非洲一个孤岛上调查市场。那名市场经理一抵达，发现当地的人们都没有穿鞋子的习惯，回到旅馆，他马上拍发电报告诉老板说：“这里的居民从不穿鞋，此地无市场。”

当老板接到电报后，思索良久，便吩咐另一名市场经理去实地调查。当这名市场经理一见到当地人们赤足，没穿任何鞋子的时候，心中兴奋万分，一回到旅馆，马上电告老板：“此岛居民无鞋穿，市场潜力巨大，快寄一百万双鞋子过来。”

启示：同样的境况，却有不同的观点与结论。其实，当我们经常往坏的或的方面去想的话我们将错失许多“成功的机会”。相反的，我们一直往好的、积极的方面去思考的话，我们就会挖掘出许多令人想不到的机会，即使是危机也可能藏着一线机会。

9.鸭子只有一条腿

某城市有个著名的厨师，他的拿手好菜是烤鸭，深受顾客的喜爱，特别是他的老板，更是倍加赏识不过这个老板从来没有给予过厨师任何鼓励，使得厨师整天闷闷不乐。

有一天，老板有客从远方来，在家设宴招待贵宾，点了数道菜，其中一道是老板最喜爱吃的烤鸭。厨师奉命行事，然而，当老板挟了一鸭腿给客人时，却找不到另一条鸭腿，他便问身后的厨师说：

“另一条腿到哪里去了？”

厨师说：“老板，我们家里养的鸭子都只有一条腿！”老板感到诧异，但碍于客人在场，不便问个究竟。

饭后，老板便跟着厨师到鸭笼去查个究竟。时值夜晚，鸭正在睡觉。每只鸭子都只露出一条腿。

厨师指着鸭子说：“老板，你看，我们家的鸭子不全都是只有一条腿吗？”

老板听后，便人声拍掌，吵醒鸭子，鸭子当场被惊醒，都站了起来。

老板说：“鸭子不全是两条腿吗？”

厨师说：“对！对！不过，只有鼓掌拍手，才会有两条腿呀！”

启示：在失去直销生意时，激励奖赏是非常重要的。身为领袖，要经常公众场所表扬佳绩者或赠送一些礼物给表现特佳者，以资鼓励，激励他们继续奋斗。一点小投资，可换来数倍的业绩，何乐而不为呢？

10.旧鞋的故事

有个生活非常潦倒的销售员，每天都埋怨自己“怀才不遇”，命运在捉弄他。

圣诞节前夕，家家户户张灯结彩，充满佳节的热闹气氛。他坐在公园里的一张椅子上，开始回顾往事。去年的今天，他是孤单一个，以醉酒度过他的圣诞节，没有新衣，也没有新鞋子，更甭谈新车子、新屋子了。

“唉！今年我又要穿着这对旧鞋子度过圣诞了！”说着准备脱掉穿着的旧鞋子。

这个时候，他看见一个年轻人自己滑着轮椅走过，他立即顿悟：

“我有鞋子穿是多么幸福！他连穿鞋子的机会那没有啊！”

那天过后，这名推销员发奋图强，力争上游，终于，他成了一名百万富翁。

启示：环顾四周，我们会发觉到社会上许多天生残缺或后天残缺的人，他们对生活充满信心，从不埋怨上天对他们不公平或乞求他人救济，反而自立自强，脱颖而出，成为成功人士。看看他们，想想自己。有时我们会觉得很惭愧。我们生来五官端正，手脚不缺，为什么不能去享受目前的生活，去追求更美好的人生呢？

11.鹤鸣鞋店的广告

解放前，南京有家鹤鸣鞋店，牌子虽老，却无人问津。偶尔老板发现许多商社和名牌店那时兴登广告推销商品。他也想做广告宣传一下。

但怎样的广告才有效益呢？店老板来回走动寻思着。这时，帐房先生过来献计说：“商业竞争与打仗一样，只要你舍得花钱在市里最大的报社订三天的广告。第一天只登个大问号，下面写一行小字：欲知详情，请见明日本报栏。第二天照旧，等到第三天揭开谜底，广告上写‘三人行必有我师，三人行必有我鞋 鹤鸣皮鞋’”。

老板一听，觉得此计可行，依计行事，广告一登出来果然吸引了广大读者，鹤鸣鞋店顿时家喻户晓，生意火红。老板很感触地意识到：做广告不但要加深读者对广告的印象，还要掌握读者求知的心理。

这则特别的商业广告，也显示出赫赫有名的老商号财大气粗的气派。从此，鹤鸣鞋店在京沪鞋帽业便鹤立鸡群了。

启示：这个故事讲的是鹤鸣鞋店的广告。虽然广告人们接触的颇多，但有没有想过怎样做才能吸引更多的人呢？帐房先生可谓独具匠心。他精心策划，广告虽然做得简单，但敢于标新立异，冲破传统观念，因而取得了极大的成功。我们所处的时代，科技发展日新月异，经济发展突飞猛进，新生事物层出不穷，因此

我们必须敢想、敢说、敢干、敢于创新，跟上时代潮流，更要有超前意识。这些，都是成功者必备之素质。

12.老鹰和小鸡

一只小鹰在鹰妈妈出外觅食时不慎掉了出来，刚巧被鸡妈妈看到，便捡回去和一群小鸡放在一起喂养。

随着时光流逝，小鹰一天天长大了，也习惯了鸡的生活，并且鸡们也中把它看成是自己的同类，它也相它人一样出外往后刨着寻食，从来没试过要飞向高空。

一天，在小鹰出外觅食时，忽然碰到鹰妈妈，鹰妈妈见到小鹰惊喜极了，对它说：“小鹰，你怎么在这里，随我一起去飞向高空吧！”

小鹰说：“我不是小鹰，我是小鸡呀，我可不会飞，天那么高，怎么飞得上去呀？”鹰妈妈对小鹰有些生气，但她还是大声地鼓励它说：“小鹰，你不是小鸡，你是一只搏击蓝天的雄鹰呀！不信！咱们到悬崖边，我教你高飞。”

于是，小鹰将信将疑地随鹰妈妈来到悬崖边。紧张得浑身发抖。鹰妈妈耐心地说：“孩子，不要怕。你看我怎么飞，学我的样，用力，用力。”小鹰战战兢兢，在鹰妈妈的带动下终于……

启示：假如你是一只鹰，那么迟早你都要高飞，你不是不会飞，而是没有高飞的机会，没有人鼓励你，关心你。假如机会来临的时候，你也一样会飞上蓝天的，朋友。

13.天下没有不劳而获的东西

从前，有一位爱民如子的国王，在他的英明领导下，人民丰衣足食，安居乐业。深谋远虑的国王却担心当他死后，人民是不是也能过着幸福的日子，于是他招集了国内的有识之士。命令他们找了一个能确保人民生活幸福的永世法则。

三个月后，这班学者把三本六寸厚的帛书呈上给国王说：“国王陛下，天下的知识都汇集合这三本书内。只要人民读完它，就能确保他们的生活无忧了。”国王不以为然，因为他认为人民都不会花那么多时间来看书。所以他再命令这班学者继续钻研。二个月内，学者们把三本简化成一本。国王还是不满意。再一个月后，学者们把一张纸呈上给国王。国王看后非常满意地说：“很好，只要我的人民都真正日后有奉行这宝贵的智慧，我相信他们一定能过上富裕幸福的生活。”说完后便重重地奖赏了这班学者。

原来这张纸上只写了一句话：天下没有不劳而获的东西。

启示：大多数的人都想快速发达，但是却不明白做一切事都必须老地老实实在地努力才能有所成就。只要能真正放弃投机取巧的心态，实实在在地建立顾客网及组织，成功必定离你不远了。只要还存有一点取巧、碰运气的心态，你就很难全力以赴。不要梦想中彩票，或把时间花在赌桌上。这些一夜之间发达的梦想，都是人们努力的绊脚石。记住：天下没有不劳而获的东西！

14.言多必失

梦玲一位心目中的白马王子共堕爱河。有一天奉父母之命把男友请回家中吃饭，二位老人家对小张的外表与言谈举止都非常满意。唯一美中不足的是小张是一个无宗教信仰的人。最后人家决定向他阐释佛教的好处，于是，小张便开始对佛教产生了兴趣。

不久，两家便定下良辰吉日，准备操办喜事了。然而，有一天晚上梦玲从外面回家后哭着要妈妈通知亲友取消婚宴，以及把亲友们送来的礼物一一退还。两老人吃一惊说：“怎么啦，小张不是已经接受了佛教吗？你们已是天生一对呀！”

梦玲哭的更伤心说：“对呀，他就是相信到已经出家当和尚了。”

启示：不管在介绍产品或是保荐新人时，都必须注意对方的反应。一旦对方已经感兴趣时就应当成交，不要再长篇大论，以为说的越多越好。岂知言多必失，往往因失言而使对方改变意愿。记住，过度推销往往让煮熟的鸭子也飞跑了。

15.成道

诗人白居易为了要求得更高深的学问，到处向人请教，但仍不能满足他强烈的求知欲。有一天他听说有一位得道的禅师，学问非常高深。于是不惜千里跋涉去求见，好不容易见到了禅师，便虚心地问：“师父，请告诉我如何才能得道？”禅师回答：“诸恶莫作，众善奉行。”白居易不解地说：“这连三岁小孩也知道呀，怎能说是道呢？”禅师回答：“三岁小孩也知道，但80老翁也难奉行啊！”

启示：有谁不要成功？又有谁不知道要成功就必须学习？要参加训练？要不懈努力？但是真正成功的人又有几成？不要问成功有没有我的份？只要决心奉行成功的原则，你必定是成功者中间的一个。

16.成功要趁早

有一个国家打胜仗后，大摆筵席庆功行赏。

国王对王子说：“孩子，我们胜利了，可惜你没有立功。”

王子遗憾地说：“父王，你没有让我到前线去，叫我如何立功呢？”有一位大臣连忙安慰地说：“王子，你才18岁，以后立功的机会还多着呢。”王子对国王说：“请问父王，我还能再有一次18岁吗？”国王很高兴地说：“很好，孩子，就以这句话，你已经立了大功了。”

启示：光阴一去不复返，努力应该要求趁早。既然参加了推销事业，就要赶紧努力，不要老是说“最近太忙了”，“岳母刚好来我家”，

“朋友要结婚”或“收工回来实在太累了”。想想这些似是而非的借口能使你成功吗？如不乘年青时努力，等到年纪老大，还要为一日三餐拼命时，不是更累吗？现在不能成功以后还有机会吗？

17. 钓鱼的故事

两个钓鱼高手一起到鱼池垂钓。

这两人各凭本事，一展身手，隔不了多大的功夫，皆大有收获。

忽然间，鱼池附近来了十多名游客。看到这两位高手轻轻松松就把鱼钓上来，不免感到几分羡慕，于是都是附近去买了一些钓竿来试试自己的运气如何。

没想到，这些不擅此道的游客，怎么钓也是毫无成果。

话说那两位钓鱼高手，两个个性根当不同。其中一人孤僻而不爱搭理别人，单享独钓之乐；而另一位高手，却是个热心、豪放、爱交朋友的人。

爱交朋友的这位高手，看到游客钓不到鱼，就说：“这样吧！我来教你们钓鱼，如果你们学会了传授的诀窍，而钓到一大堆鱼时。每十尾就分给我一尾。不满十尾就不必给我。”双方一拍即合，欣表同意。

教完这一群人，他又到另一群人中，同样也传授钓鱼术，依然要求每钓十尾回馈给他一尾。

一天一下来，这位热心助人的钓鱼高手，把所有时间都用于指导垂钓者，获得的竟是满满一大箩鱼，还认识了一大群新朋友，同时，左一声“老师”，右一声“老师”，备受尊崇。

另一方面，同来的另一位钓鱼高手，却没享受到这种服务人们的乐趣。当大家圈绕着其同伴学钓鱼时，那人更显得孤单落寞。闷钓一整天，检视竹篓里的鱼，收获也远没有同伴的多。

启示：

当你帮助别人获得成功——钓到大鱼之后，自然在助人为乐之余而得到回馈。这么美好的事情，有谁不愿意干呢？直销，就是这样一种既帮助了别人又帮助了自己的快乐事业。

18. “一口气”的故事

有一个卖气球的老人，拿着一把五颜六色的气球，每当生意不好的时候，他就放出一只艳丽的气球。于是招来了一大批踊跃的购买者。

老人在一阵忙碌之后，又放出一只黑色的气球。忽然一个小男孩好奇地问：“老爷爷，怎么黑色气球也能飞上天呀？”

老人慈爱地摸着小男孩的头说：“孩子，气球飞上天，跟颜色是红是黑没有关系，要紧的是它肚子里有一口气呀！”

启示：做直销的朋友，不管你出身贵贱，学问高低，相貌美丑，只要你心中藏着一股气，一股不会泄的志气，你就能飞上天。成为一颗耀眼的直销之星。

19.被上帝照顾的老人

有一个老人以低价买下一块长满野草无人问津的荒地。

老人每天早上六点就开始工作：除草、松土、下种、浇水、施肥、捕虫。每天都忙到太阳下山后才收工回家，真正是日出而作，日落而息。在老人辛辛苦苦地工作半年后，这片原是无人要的荒地已经长满了鲜艳夺目的花树了。

这片艳丽的花园吸引了无数的人们。人家都赞不绝口。有一个人忍不住上前对老人说：“老伯，你的花园真美，我非常羡慕，看来上帝真的很照顾你啊！”老人笑笑回答说：“先生，也许上帝真的很照顾我，但你是否知道这位老人每天早上六点就开始努力地工作直到傍晚才收工呢？”

启示：看见别人上台领奖，亲述成功的心路历程时，不要只是羡慕，应该体悟到别人在成功的背后所付出的代价。成功都是由许多辛酸和汗水所结成的果实。成功并不是一时的，它的关键是靠平时的准备与辛勤开垦。

20.己所不欲 勿施于人

这是一个真实故事，故事发生在非洲某个国家内。那个国家白人政府实施“种族隔离”政策，不允许黑皮肤人进入白人专用的公共场所。白人也不喜欢与黑人来往，认为他们是低贱的种族，避之惟恐不及。

有一天，有个长发的洋妞在沙滩上日光浴，由于过度疲劳，她睡着了。当她醒来时，太阳已经下山了。

此时，她觉得肚子饿，便走进沙滩附近的一家餐馆。

她推门而入，选了张靠窗的椅子坐下。她坐了约 15 分钟。没有侍者前来招待她。她看着那些招待员都忙着侍候比她来的还迟的顾客，对她则不屑一顾。她顿时怒气满腔。想走向前去责问那些招待员。

当她站起身来，正想向前时，眼前有一面大镜子。她看着镜中的自己，眼泪不由夺眶而出。

原来，她已被太阳晒黑了。

此时，她才真让体会到黑人被白人歧视的滋味！

启示：无论做任何事，我们都要设身处地去为他人着想。正如孔子所言：“己所不欲，勿施于人。”身为一名尽责的推销商，应要有商业道德，不要只为赚取更多的盈利，而硬将顾客不需要或品质差劣的产品推给他试想，若你也遭受这种待遇，滋味又会是如何呢？

21. 按摩女

从前，有个瞎眼的按摩女放工回家，主人便拿盏提灯给她赶路。

“我是个瞎子，要提灯有什么用呢？”

主人说：“这么晚了，我叫你提灯是避免别人看不到你，撞到你身上。”

那按摩女听了主人这番话，觉得有理，便接过提灯，摸黑回家。

走到半路，她与别人相撞了。

“喂！你没长眼睛呀？没看到我的提灯吗？八成是个瞎子！”

“你才是瞎子呢，你的提灯哪有光亮呢？”对方不客气地回敬道。

此时，按摩女才猛然醒悟，手中的提灯可能已经熄灭了。

启示：很多人，包括一些专业人士，对自己公司的系统一知半解，似懂非懂。但往往碍于面子，而胡乱瞎说，贬损他人。实质上。他们就像按摩女一样，自己无知，还以为别人是白痴呢！

22. 一鼓作气

在距今天 2000 多年以前的春秋时代，邦国林立，如齐、鲁、秦、晋、宋、燕、楚、郑、卫、吴、越等大大小小的许多诸侯国，这些诸侯国之间互相吞并，不断发动战争。

一次，齐国出兵进攻鲁国。当时齐国是称霸的大国，而鲁国是比较弱小的。

在强敌压境的情况下，一名叫曹判的去见鲁国的国君鲁庄公，要求与他同上战场去迎战敌人。

于是，鲁庄公和曹判乘一辆战车，率部出发了。

不久，他们一到长勺这个地方，遇上了齐国的大军。双方很快就列好了战阵。

那时是用鼓声来传达“进攻”的命令。用锣声传达“后退”的命令。鲁军刚摆好阵势，鲁庄公就想击鼓发动进攻。而正认真地观察齐军阵容的曹判劝他等一等。

这时，齐军擂响战鼓猛冲过来。曹判对鲁庄公说：“我们暂时不要出战。不理他们。”鲁国士兵坚守阵地，齐军怎么也冲不动。过了一会，随着第二轮鼓声，齐军又一次猛冲过来。曹判仍叫兵不动。齐军略为休整一下。又在第三轮鼓声中冲杀过来，可是鲁军还是坚守不出，齐国的兵士们又疲劳，又泄气，纷纷坐下来歇息，一边咒骂鲁军胆怯，不敢跟他们作战。

这时，曹判对鲁庄公说：“现在是我们进攻的时候了！”鲁军阵中响起了急促而激昂的战鼓声。早就摩拳擦掌，等着进攻命令的鲁军将士，急风暴雨般冲向敌人。已经泄了气的齐军经不起这猛烈的冲击，纷纷丢盔弃甲，拼命奔逃。

鲁庄公很高兴，急忙要指挥鲁军追击，曹判又制止说：“请等一下。”说着走下战车，仔细地观看齐军战车留在路上的痕迹。然后再登上战车，遥望奔逃的齐军。一会儿，曹判对鲁庄公说：“现在可以追击了。”于是鲁军奋勇追杀，一口气把齐军赶出几十里地，还缴获了大量的兵器和物品。

启示：这个故事告诉我们，无论是打仗，还是工作，都必须一鼓作气。在直销事业中更是应如此把握机会，气可鼓而不可泄。一鼓作气，保持高度的热情，并学会借力，借势，将工作做好。

23.初出茅庐第一功

这里讲的是一则三国时期诸葛亮的故事。

东汉末年，曹操、袁绍、吕布、孙策、刘备等大大小小的军阀各据一方，为了争夺天下，连年混战。

诸葛亮原隐居在家乡南阳。他住在茅草房(茅芦)里，埋头读书。下地耕作，不愿出来求取功名。

当时，刘备的力量很小，又接连败给曹操，很想找一个有才能的人来辅助自己。经谋士

徐庶的推荐，刘备冒着严寒，亲自到南阳去请诸葛亮出山。他一连去了三次，故称“三顾茅庐”。诸葛亮被刘备的真诚所感动，答应出山辅助刘备打天下。

诸葛亮出山以后，当上刘备的军师。不久，曹操派大将夏侯惇率领十万大军前来攻打刘备。诸葛亮利用曹军骄傲轻敌的弱点，在博望坡设下埋伏，派大将赵云把曹军引到树木丛生的地方，然后放起火来。曹军在火海之中，自相践踏，死伤惨重。刘备的军队又杀回来，把曹军打的落花流水。

诸葛亮第一次指挥战斗就旗开得胜，扭转了刘军节节败退的严重局面。于是后人就把诸葛亮这次胜利称为“初出茅庐第一功”。

启示：足智多谋的诸葛亮初出茅庐便旗开得胜，以后人们使用“初出茅庐”四字来比喻初露头角。现在的意思已经大有不同，用来比喻年轻人初次参加工作步入社会，缺乏实际经验，但只要有明确的目标，脚踏实地地干，必然有不可估量的前途。

24.卧薪尝胆

春秋时期，吴王阖闾带兵进攻越国，在战斗中被越国大将砍中脚，伤重不治而死。他的儿子夫差继承了他的王位。三年后，夫差为报父仇，带兵攻打越国，一举攻下越国的都城会稽，迫使越王勾践投降。夫差把勾践夫妇押解到吴国，关在阖闾墓旁的石屋里，为他的父亲看墓和养马。

勾践忍受了许多折磨和屈辱，才被吴王夫差释放出回国。他一心报仇雪恨，带头日夜苦干，重新积聚力量。为了激励自己，他在日常生活里特别定了两条措施。一是“卧薪”，晚上睡觉时不用垫褥，就躺在柴铺上，提醒自己，国耻未报，不能贪图舒服；二是“尝胆”，在起居的地方挂着一个苦胆，出人和睡觉前，都拿到嘴里尝一尝，提醒自己不能忘记会稽被俘的痛苦和耻辱。这就是“卧薪尝胆”一词的由来。

勾践不仅“卧薪尝胆”，还常常扛着锄头掌着犁，下田劳动，他的妻子也亲自织布，在吃穿上都很朴素，和百姓同甘共苦。经过长期艰苦奋斗，上下一心，越国终于翻了身，利用时机起兵灭了吴国。

启示：后世人常用“卧薪尝胆”的故事警醒自己，其用意并非强调报仇雪耻方面，也不是当真要挂起苦胆来尝一尝，而是比喻为了达到一个目的而刻苦自励，激励自己奋发图强。

25.破釜沉舟

秦朝末年，由于秦王朝的残酷统治，各地农民纷纷起义反抗。公元前 208 年，刘邦和项

羽两支队伍汇合，共同推举楚怀王的孙子做楚王。军威大震。这时，原来被秦国灭亡的魏、赵、燕、韩等国家，也乘机恢复起义，并与楚国结成反秦联盟。秦二世胡亥慌忙派出人马到各地去镇压。秦将章邯率领 20 万人军，进攻赵国，把赵王围困在巨鹿。赵国急忙向楚国求救。楚王于是派遣宋义做主帅，项羽为次将，带兵去援救赵国。可是宋义并不急于赶去救赵，

他打算先让秦赵双方打得两败俱伤，然后出击，从中获胜，以保存实力。带着人马缓缓行进，到了安阳地方，还停下来休息了 46 天。项羽心急如焚，多次劝说宋义赶到茂鹿迎击秦国，但遭到宋义的拒绝。他在一气之下，把宋义杀了，夺取了兵权。他派纣布与蒲将军带领 2 万兵马，渡过滔滔的漳水。直奔巨鹿，与秦军交锋，仅获小胜。在赵国的一再请求支援之下，项羽率领全军渡过了漳水，准备和秦军决一死战。

项羽看见秦军人马众多，士气正盛，要打败强大的秦军，就必定要想出一个好的战法才行。于是，他命令士兵们把渡船统统凿穿，沉下水底；又把行军煮饭的锅也都打得粉碎，每人带着三天的干粮。在这样的情况下，退路没有了，粮食也不多了，不战胜敌人，就只有死路一条。楚军的将士们激昂振奋，互相勉励，人人都抱着进则生、退则死的决心，拼命向前。

两军相遇勇者胜。秦军虽然人马众多，也抵挡不住抱着必死决心的楚军。经过几次激烈的血战，秦军终于崩溃了。项羽就是这样用“破釜沉舟”办法来激发士气，战胜了强大的敌人。

启示：人们用“破釜沉舟”比喻有进无退的坚定决心。在成就某一事业时，就应该懂得不论是学习或工作都犹如逆水行舟，不进则退，只有不断进取，坚定不移地向目标冲刺，才能取得最后的成功。

26.愚公移山

传说古时候，太行山（即今太行山）和王屋山都是冀州南面的山。

这两座大山之北，住着一个 90 岁的老头子，大家叫他北山愚公，因为大山阻隔，出入要绕很远的路，非常不便，于是愚公下定决心。一定要挖平这两座大山。

他把自己的想法告诉了子孙们，全家人都欣然同意了。于是愚公带领他的子孙们开始了挖山，把挖出来的土运到很远很远的大海边倒掉。这是多么艰巨的工作啊！可他们满怀信心地坚持着干，连邻居小孩都来帮忙挖山。

有个叫智叟的老头，听说愚公每天都在挖山，就走来教训他：“你这个人真是太愚蠢了！

以你这样的残年余力，连山上的一株小树也动摇不了啊，还想把大山搬走？”

愚公望着自以为是的智叟，长叹一声，说：“你这个人真是不明事理啊！还比不上我们邻居的小孩子呢！我也许不久就要死了，但是我有儿子，儿子又生孙子，孙子又有儿子，子子孙孙是没有穷尽的；而这山却是挖一点就低一点，不会再增高的了，只要我们子子孙孙没有穷尽，不停地挖下去，还怕这两座大山挖不平吗？”

足智多谋的智叟，这回也无话可答了。

山神听到愚公的话，害怕他这样无休止的挖下去，就连忙报告了天帝，天帝被愚公的决心和毅力所感动，就命令山神把太行、王屋两座大山分别搬到朔东和雍南去了。

启示：认定一个目标，是完成一个事业的起点。有决心和信心，向着目标矢志不渝地努力工作，定能达到目标。愚公率领他的子子孙孙们，坚定不移地干下去，结果感动了上帝，搬掉了两座大山。我们做事只要心诚，对事业充满信心，坚定不移地努力工作，也会感动上帝而创造出人间奇迹，使梦想成真。

27.砌 砖

有名记者，为了一篇有关建筑业前景的专稿而到某个建筑区进行采访。

当他走进建筑区时，看到一名年轻人正在砌砖。他便走向前去问他：“先生，你在做什么呢？”
“你没长眼啊，我在砌砖呀。在这大日头底下干活，真叫受不了。”说着，吐了一口痰在地上。

28. 培养你的学习力

有一个博士分到一家研究所，成为学历最高的一个人。

有一天他到单位后面的小池塘去钓鱼，正好正副所长在他的一左一右，也在钓鱼。

他只是微微点了点头，这两个本科生，有啥好聊的呢？

不一会儿，正所长放下钓竿，伸伸懒腰，蹭蹭蹭从水面上如飞地走到对面上厕所。

博士眼睛睁得都快掉下来了。水上飘？不会吧？这可是一个池塘啊。

正所长上完厕所回来的时候，同样也是蹭蹭蹭地从水上飘回来了。

怎么回事？博士生又不好去问，自己是博士生哪！

过一阵，副所长也站起来，走几步，蹭蹭蹭地飘过水面上厕所。这下子博士更是差点昏倒：不会吧，到了一个江湖高手集中的地方？

博士生也内急了。这个池塘两边有围墙，要到对面厕所非得绕十分钟的路，而回单位上

又太远，怎么办？

博士生也不愿意去问两位所长，憋了半天后，也起身往水里跨：我就不信本科生能过的水面，我博士生不能过。

只听咚的一声，博士生栽到了水里。

两位所长将他拉了出来，问他为什么要下水，他问：“为什么你们可以走过去呢？”

两所长相视一笑：“这池塘里有两排木桩子，由于这两天下雨涨水正好在水面下。我们都知道这木桩的位置，所以可以踩着桩子过去。你怎么不问一声呢？”

学历代表过去，只有学习力才能代表将来。尊重经验的人，才能少走弯路。一个好的团队，也应该是学习型的团队。

29. 哪个最有价值？

曾经有个小国到中国来，进贡了三个一模一样的金人，金壁辉煌，把皇帝高兴坏了。可是这小国不厚道，同时出一道题目：这三个金人哪个最有价值？

皇帝想了许多的办法，请来珠宝匠检查，称重量，看做工，都是一模一样的。怎么办？使者还等着回去汇报呢。泱泱大国，不会连这个小事都不懂吧？

最后，有一位退位的老大臣说他有办法。

皇帝将使者请到大殿，老臣胸有成足地拿着三根稻草，插入第一个金人的耳朵里，这稻草从另一边耳朵出来了。第二个金人的稻草从嘴巴里直接掉出来，而第三个金人，稻草进去后掉进了肚子，什么响动也没有。老臣说：第三个金人最有价值！使者默默无语，答案正确。

这个故事告诉我们，最有价值的人，不一定是最能说的人的人。老天给我们两只耳朵一个嘴巴，本来就是让我们多听少说的。善于倾听，才是成熟的人最基本的素质。

30. 《大长今》励志启示

• 《大长今》励志启示（一）：

凡事一有机会就要多帮人多助人，迟早有一天你的爱会反过来帮到你！

• 《大长今》励志启示（二）：

人一切的快乐与痛苦，坚持与放弃，都是从一个目标，一个决定开始的。

• 《大长今》励志启示（三）：

要学习“不能学习的东西”，要学书本上没有记载的东西，老师不能教的东西——“创

造力”。

- 《大长今》励志启示（四）：

要想自己获得帮助，首先给予别人帮助；要想成就自己，就要先想出方法去成就别人。

- 《大长今》励志启示（五）：

很多时候，我们没有办法选择生存的环境。但用心去“改变自己”，却是可以做到的。

- 《大长今》励志启示（六）：

仁者，从“仁爱”的方面去理解所遭遇的事情。可能会一时吃眼前亏，但最终会成为赢家。

- 《大长今》励志启示（七）：

面对诱惑，有的人能固执地坚持自己的理想，一时被认为傻瓜，最后才发觉这才是大智慧。

- 《大长今》励志启示（八）：

一旦有了爱的责任感，人就能够生出一股无穷的力量，朝着想要实现的目标努力。

- 《大长今》励志启示（九）：

选择一个助手，应当是能领悟自己“精神”与“价值观”的人。而不同精神的传承，必然产生不同的徒弟及命运。

- 《大长今》励志启示（十）：

包容别人，就是包容自己，这是一种不可缺少的美德，会让人生更加辉煌。

- 《大长今》励志启示（十一）：

保持一颗“平常心”，坚持做事的根本，不被其它因素影响，才能成大事。

- 《大长今》励志启示（十二）：

《大长今》从头到尾贯穿一个核心价值观——“人应当为自己的使命而工作！”

- 《大长今》励志启示（十三）：

回报朋友最大的情意，莫过于为朋友实现一个承诺，这是对友情的一种信念。

- 《大长今》励志启示（十四）：

拥有非凡成就的人，能抛开所有杂念，灌注真情，全心全意关注事情的本身。

- 《大长今》励志启示（十五）：

用恨把竞争者赶走,最多只能动用聪明；用爱把竞争者拉进来，那就需要智慧。

- 《大长今》励志启示（十六）

像长今一样，懂得欣赏别人，懂得用心倾听，能发自内心地表现出“佩服”、“欣赏”的

眼神。

- 《大长今》励志启示（十七）

长今之所以能一次次能把握住机会，都是因为长今比周围的人，多一门全新的知识。

31. 勇于冒险

对于那些害怕危险的人，危险无处不在。

有一天，龙虾与寄居蟹在深海中相遇，寄居蟹看见龙虾正把自己的硬壳脱掉，只露出娇嫩的身躯。寄居蟹非常紧张地说："龙虾，你怎可以把唯一保护自己身躯的硬壳也放弃呢？难道你不怕有大鱼一口把你吃掉吗？以你现在的情况来看，连急流也会把你冲到岩石去，到时你不死才怪呢？"

龙虾气定神闲地回答："谢谢你的关心，但是你不了解，我们龙虾每次成长，都必须先脱掉旧壳，才能生长出更坚固的外壳，现在面对的危险，只是为了将来发展得更好而作出准备。"

寄居蟹细心思量一下，自己整天只找可以避居的地方，而没有想过如何令自己成长得更强壮，整天只活在别人的护荫之下，难怪永远都限制自己的发展。

温馨提示：每个人都有一定的安全区，你想跨越自己目前的成就，请不要划地自限，勇于接受挑战充实自我，你一定会发展得比想像中更好。

32. 好学不倦

在一个漆黑的晚上，老鼠首领带领着小老鼠出外觅食，在一家人的厨房内，垃圾桶之中有很多剩余的饭菜，对于老鼠来说，就好像人类发现了宝藏。

正当一大群老鼠在垃圾桶及附近范围大挖一顿之际，突然传来了一阵令它们肝胆俱裂的声音，那就是一头大花猫的叫声。它们震惊之余，更各自四处逃命，但大花猫绝不留情，不断穷追不舍，终于有两只小老鼠走避不及，被大花猫捉到，正要向它们吞噬之际，突然传来一连串凶恶的狗吠声，令大花猫手足无措，狼狈逃命。

大花猫走后，老鼠首领施施然从垃圾桶后面走出来说："我早就对你们说，多学一种语言有利无害，这次我就因而救了你们一命。"

温馨提示："多一门技艺，多一条路。"不断学习实在是成功人士的终身承诺。

33. 再试一次

什么东西比石头还硬，或比水还软？然而软水却穿透了硬石，坚持不懈而已。

有个年轻人去微软公司应聘，而该公司并没有刊登过招聘广告。见总经理疑惑不解，年轻人用不太娴熟的英语解释说自己是碰巧路过这里，就贸然进来了。总经理感觉很新鲜，破例让他一试。面试的结果出人意料，年轻人表现糟糕。他对总经理的解释是事先没有准备，总经理以为他不过是找个托词下台阶，就随口应道："等你准备好了再来试吧"。

一周后，年轻人再次走进微软公司的大门，这次他依然没有成功。但比起第一次，他的表现要好得多。而总经理给他的回答仍然同上次一样："等你准备好了再来试。"就这样，这个青年先后 5 次踏进微软公司的大门，最终被公司录用，成为公司的重点培养对象。温馨提示：也许，我们的人生旅途上沼泽遍布，荆棘丛生；也许我们追求的风景总是山重水复，不见柳暗花明；也许，我们前行的步履总是沉重、蹒跚；也许，我们需要在黑暗中摸索很长时间，才能寻找到光明；也许，我们虔诚的信念会被世俗的尘雾缠绕，而不能自由翱翔；也许，我们高贵的灵魂暂时在现实中找不到寄放的净土……那么，我们为什么不可以以勇敢者的气魄，坚定而自信地对自己说一声"再试一次！"

温馨提示：再试一次，你就有可能达到成功的彼岸

34. 天道酬勤

没有人能只依靠天分成功。上帝给予了天分，勤奋将天分变为天才。

曾国藩是中国历史上最有影响的人物之一，然他小时候的天赋却不高。有一天在家读书，对一篇文章重复不知道多少遍了，还在朗读，因为，他还没有背下来。这时候他家来了一个贼，潜伏在他的屋檐下，希望等读书人睡觉之后捞点好处。可是等啊等，就是不见他睡觉，还是翻来复去地读那篇文章。贼人大怒，跳出来说，"这种水平读什么书？"然后将那文章背诵一遍，扬长而去！

贼人是很聪明，至少比曾先生要聪明，但是他只能成为贼，而曾先生却成为毛泽东主席都钦佩的人："近代最有大本夫源的人。"

"勤能补拙是良训，一分辛苦一分才。"那贼的记忆力真好，听过几遍的文章都能背下来，而且很勇敢，见别人不睡觉居然可以跳出来"大怒"，教训曾先生之后，还要背书，扬长而去。但是遗憾的是，他名不经传，曾先生后来启用了一大批人才，按说这位贼人与曾先生有一面之交，大可去施展一二，可惜，他的天赋没有加上勤奋，变得不知所终。

温馨提示：伟大的成功和辛勤的劳动是成正比的，有一分劳动就有一分收获，日积月累，从少到多，奇迹就可以创造出来。

35. 乐观者与悲观者

乐观者在每次危难中都看到了机会，而悲观的人在每个机会中都看到了危难。

父亲欲对一对孪生兄弟作"性格改造"，因为其中一个过分乐观，而另一个则过分悲观。一天，他买了许多色泽鲜艳的新玩具给悲观孩子，又把乐观孩子送进了一间堆满马粪的车房里。

第二天清晨，父亲看到悲观孩子正泣不成声，便问："为什么不玩那些玩具呢？"

"玩了就会坏的。"孩子仍在哭泣。

父亲叹了口气，走进车房，却发现那乐观孩子正兴高采烈地在马粪里掏着什么。

"告诉你，爸爸。"那孩子得意洋洋地向父亲宣称，"我想马粪堆里一定还藏着一匹小马"

温馨提示：乐观者与悲观者之间，其差别是很有趣的：乐观者看到的是油炸圈饼，悲观者看到的是一个窟窿。

36. 居安思危

洪水未到先筑堤，豺狼未来先磨刀。

一只野狼卧在草上勤奋地磨牙，狐狸看到了，就对它说："天气这么好，大家在休息娱乐，你也加入我们队伍中吧！"野狼没有说话，继续磨牙，把它的牙齿磨得又尖又利。狐狸奇怪地问道："森林这么静，猎人和猎狗已经回家了，老虎也不在近处徘徊，又没有任何危险，你何必那么用劲磨牙呢？"野狼停下来回答说："我磨牙并不是为了娱乐，你想想，如果有一天我被猎人或老虎追逐，到那时，我想磨牙也来不及了。而平时我就把牙磨好，到那时就可以保护自己了。"

温馨提示：做事应该未雨绸缪，居安思危，这样在危险突然降临时，才不至于手忙脚乱。"书到用时方恨少"，平常若不充实学问，临时抱佛脚是来不及的。也有人抱怨没有机会，然而当升迁机会来临时，再叹自己平时没有积蓄足够的学识与能力，以致不能胜任，也只好后悔莫及。

37. 困境即是赐予

一个障碍，就是一个新的已知条件，只要愿意，任何一个障碍，都会成为一个超越自我的契机。

有一天，素有森林之王之称的狮子，来到了天神面前："我很感谢你赐给我如此雄壮威武的体格、如此强大无比的力气，让我有足够的能力统治这座森林。"

天神听了，微笑地问："但是这不是你今天来找我的目的吧！看起来你似乎为了某事而困扰呢！"

狮子轻轻吼了一声，说："天神真是了解我啊！我今天来的确是有事相求。因为尽管我的能力再好，但是每天鸡鸣的时候，我总是会被鸡鸣声给吓醒。神啊！祈求您，再赐给我一个力量，让我不再被鸡鸣声给吓醒吧？"

天神笑道："你去找大象吧，它会给你一个满意的答复的。"

狮子兴匆匆地跑到湖边找大象，还没见到大象，就听到大象跺脚所发出的"砰砰"响声。狮子加速地跑向大象，却看到大象正气呼呼地直跺脚。

狮子问大象："你干嘛发这么大的脾气？"

大象拼命摇晃着大耳朵，吼着："有只讨厌的小蚊子，总想钻进我的耳朵里，害我都快痒死了。"

狮子离开了大象，心里暗自想着："原来体型这么巨大的大象，还会怕那么瘦小的蚊子，那我还有什么好抱怨呢？毕竟鸡鸣也不过一天一次，而蚊子却是无时无刻地骚扰着大象。这样想来，我可比他幸运多了？"

狮子一边走，一边回头看着仍在跺脚的大象，心想："天神要我来看看大象的情况，应该就是想告诉我，谁都会遇上麻烦事，而它并无法帮助所有人。既然如此，那我只好靠自己了！反正以后只要鸡鸣时，我就当做鸡是在提醒我该起床了，如此一想，鸡鸣声对我还算是有益处呢？"

温馨提示：在人生的路上，无论我们走得多么顺利，但只要稍微遇上一些不顺的事，就会习惯性地抱怨老天亏待我们，进而祈求老天赐给我们更多的力量，帮助我们度过难关。但实际上，老天是最公平的，就像它对狮子和大象一样，每个困境都有其存在的正面价值。

38. 永远的一课

面对困难，许多人戴了放大镜，但和困难拼搏一番，你会觉得，困难不过如此。

那天的风雪真暴，外面像是有无数发疯的怪兽在呼啸厮打。雪恶狠狠地寻找袭击的对象，风呜咽着四处搜索。

大家都在喊冷，读书的心思似乎已被冻住了。一屋的跺脚声。

鼻头红红的欧阳老师挤进教室时，等待了许久的风席卷而入，墙壁上的《中学生守则》一鼓一顿，开玩笑似的卷向空中，又一个跟头栽了下来。

往日很温和的欧阳老师一反常态：满脸的严肃庄重甚至冷酷，一如室外的天气。

乱哄哄的教室静了下来，我们惊异地望着欧阳老师。

"请同学们穿上胶鞋，我们到操场上去。"

几十双眼睛在问。

"因为我们要在操场上立正五分钟。"

即使欧阳老师下了"不上这节课，永远别上我的课"的恐吓之词，还是有几个娇滴滴的女生和几个很横的男生没有出教室。

操场在学校的东北角，北边是空旷的菜园，再北是一口大塘。

那天，操场、菜园和水塘被雪连成了一个整体。

矮了许多的篮球架被雪团打得"啪啪"作响，卷地而起的雪粒雪团呛得人睁不开眼张不开口。脸上像有无数把细窄的刀在拉在划，厚实的衣服像铁块冰块，脚像是踩在带冰碴的水里。

我们挤在教室的屋檐下，不肯迈向操场半步。

欧阳老师没有说什么，面对我们站定，脱下羽绒衣，线衣脱到一半，风雪帮他完成了另一半；在操场上去，站好！"欧阳老师脸色苍白，一字一顿地对我们说。

谁也没有吭声，我们老老实实地到操场排好了三列纵队。

瘦削的欧阳老师只穿一件白衬褂，衬褂紧裹着的他更显单薄。

后来，我们规规矩矩地在操场站了五分多钟。

在教室时，同学们都以为自己敌不过那场风雪，事实上，叫他们站半个小时，他们顶得住，叫他们只穿一件衬衫，他们也顶得住。

温馨提示：正如生命中的许多伤痛一样，其实并不如自己想像的那么严重。如果不把它当回事，它是不会很痛的。

39. 大海里的船

在大海上航行的船没有不带伤的。英国劳埃德保险公司曾从拍卖市场买下一艘船，这艘船 1894 年下水，在大西洋上曾 138 次遭遇冰山，116 次触礁，13 次起火，207 次被风暴扭断桅杆，然而它从没有沉没过。

劳埃德保险公司基于它不可思议的经历及在保费方面给带来的可观收益，最后决定把它从荷兰买回来捐给国家。现在这艘船就停泊在英国萨伦港的国家船舶博物馆里。

不过，使这艘船名扬天下的却是一名来此观光的律师。当时，他刚打输了一场官司，委托人于不久前自杀了。尽管这不是他的第一次失败辩护，也不是他遇到的第一例自杀事件，然而，每当遇到这样的事情，他总有一种负罪感。他不知该怎样安慰这些在生意场上遭受了

不幸的人。

当他在萨伦船舶博物馆看到这艘船时，忽然有一种想法，为什么不让他们来参观参观这艘船呢？于是，他就把这艘船的历史抄下来和这艘船的照片一起挂在他的律师事务所里，每当商界的委托人请他辩护，无论输赢，他都建议他们去看看这艘船。

它使我们知道：在大海上航行的船没有不带伤的。

温馨提示：虽然屡遭挫折，却能够坚强地百折不挠地挺住，这就是成功的秘密。

40. 你也在井里吗

人生必须渡过逆流才能走向更高的层次，最重要的是永远看得起自己。有一天某个农夫的一头驴子，不小心掉进一口枯井里，农夫绞尽脑汁想办法救出驴子，但几个小时过去了，驴子还在井里痛苦地哀嚎着。

最后，这位农夫决定放弃，他想这头驴子年纪大了，不值得大费周章去把它救出来，不过无论如何，这口井还是得填起来。于是农夫便请来左邻右舍帮忙一起将井中的驴子埋了，以免除它的痛苦。

农夫的邻居们人手一把铲子，开始将泥土铲进枯井中。当这头驴子了解到自己的处境时，刚开始哭得很凄惨。但出人意料的是，一会儿之后这头驴子就安静下来了。农夫好奇地探头往井底一看，出现在眼前的景象令他大吃一惊：

当铲进井里的泥土落在驴子的背部时，驴子的反应令人称奇——它将泥土抖落在一旁，然后站到铲进的泥土堆上面！

就这样，驴子将大家铲倒在它身上的泥土全数抖落在井底，然后再站上去。很快地，这只驴子便得意地上升到井口，然后在众人惊讶的表情中快步地跑开了！

温馨提示：就如驴子的情况，在生命的旅程中，有时候我们难免会陷入“枯井”里，会被各式各样的“泥沙”倾倒在我们身上，而想要从这些“枯井”脱困的秘诀就是：将“泥沙”抖落掉，然后站到上面去

41. 手环

有一个欧巴桑在首饰店里看到二只一模一样的手环。一个标价五百五十元，另一个却只标价二百五十元。她大为心喜，立刻买下二百五十元的手环，得意洋洋的走出店门。临出去前，听到里面的店员悄悄对另一个店员说：「?看吧，这一招屡试不爽。(注：试探如饵，可以轻而易举的使许多人显露出贪婪的本性，然而那常常是吃亏受骗的开始。

42. 志愿

同样是小学三年级的学生，在作文中说他们将来的志愿是当小丑。中国的老师斥之为：「胸无大志，孺子不可教也！」外国的老师则会说：「愿你把欢笑带给全世界！」（注：身为长辈的我们，不但容易要求多于鼓励，更狭窄的界定了成功的定义。）

43. 酒窝大道

有两个台湾观光团到日本伊豆半岛旅游，路况很坏，到处都是坑洞。其中一位导游连声抱歉，说路面简直像麻子一样。而另一个导游却诗意盎然地对游客说：诸位先生，我们现在走的这条道路，正是赫赫有名的伊豆迷人酒窝大道。（注：虽是同样的情况，然而不同的意念，就会产生不同的态度。思想是何等奇妙的事，如何去想，决定权在你。）

44. 欠着

乞丐：「能不能给我一百块钱？」路人：「我只有八十块钱。」乞丐：「那你就欠我二十块钱吧」（注：有些人总以为是上苍欠他的，老觉得老天爷给的不够多、不够好，贪婪之欲早已取代了感恩之心。）

45. 看法

父子二人经过五星级饭店门口，看到一辆十分豪华的进口轿车。儿子不屑地对他的父亲说：「坐这种车的人，肚子里一定没有学问！」父亲则轻描淡写地回答：说这种话的人，口袋里一定没有钱（注：你对事情的看法，是不是也反映出你内心真正的态度？）

46. 习惯标准

晚饭后，母亲和女儿一块儿洗碗盘，父亲和儿子在客厅看电视。突然，厨房里传来打破盘子的响声，然后一片沉寂。儿子望着他父亲，说道：「一定是妈妈打破的。」「你怎么知道？」「她没有骂人」（注：我们习惯以不同的标准来看人看己，以致往往是责人以严，待己以宽。）

47. 情况不同

一只小猪、一只绵羊和一头乳牛，被关在同一个畜栏里。有一次，牧人捉住小猪，它大声号叫，猛烈地抗拒。绵羊和乳牛讨厌它的号叫，便说：他常常捉我们，我们并不大呼小叫。

小猪听了回答道：捉你们和捉我完全是两回事，他捉你们，只是要你们的毛和乳汁，但是捉住我，却是要我的命呢！

立场不同、所处环境不同的人，很难了解对方的感受；因此对别人的失意、挫折、伤痛，不宜幸灾乐祸，而应要有关怀、了解的心情。要有宽容的心！

48. 靠自己

小蜗牛问妈妈：为什么我们从生下来，就要背负这个又硬又重的壳呢？

妈妈：因为我们的身体没有骨骼的支撑，只能爬，又爬不快。所以要这个壳的保护！

小蜗牛：毛虫姊姊没有骨头，也爬不快，为什么她却不用背这个又硬又重的壳呢？

妈妈：因为毛虫姊姊能变成蝴蝶，天空会保护她啊。

小蜗牛：可是蚯蚓弟弟也没骨头爬不快，也不会变成蝴蝶他什么不背这个又硬又重的壳呢？

妈妈：因为蚯蚓弟弟会钻土，大地会保护他啊。

小蜗牛哭了起来：我们好可怜，天空不保护，大地也不保护。

蜗牛妈妈安慰他：所以我们有壳啊！我们不靠天，也不靠地，我们靠自己。

49. 鲨鱼与鱼

曾有人做过实验，将一只最凶猛的鲨鱼和一群热带鱼放在同一个池子，然后用强化玻璃隔开，最初，鲨鱼每天不断冲撞那块看不到的玻璃，耐何这只是徒劳，它始终不能过到对面去，而实验人员每天都有放一些鲫鱼在池子里，所以鲨鱼也没缺少猎物，只是它仍想到对面去，想尝试那美丽的滋味，每天仍是不断的冲撞那块玻璃，它试了每个角落，每次都是用尽全力，但每次也总是弄的伤痕累累，有好几次都浑身破裂出血，持续了好一些日子，每当玻璃一出现裂痕，实验人员马上加上一块更厚的玻璃。后来，鲨鱼不再冲撞那块玻璃了，对那些斑斓的热带鱼也不再在意，好像他们只是墙上会动的壁画，它开始等着每天固定会出现的鲫鱼，然后用他敏捷的本能进行狩猎，好像回到海中不可一世的凶狠霸气，但这一切只不过是假像罢了，实验到了最后的阶段，实验人员将玻璃取走，但鲨鱼却没有反应，每天仍是在固定的区域游着它不但对那些热带鱼视若无睹，甚至于当那些鲫鱼逃到那边去，他就立刻放弃追逐，说什么也不愿再过去，实验结束了，实验人员讥笑它是海里最懦弱的鱼。

50. 神迹

法国一个偏僻的小镇，据传有一个特别灵验的水泉，常会出现神迹，可以医治各种疾病。有一天，一个拄着拐杖，少了一条腿的退伍军人，一跛一跛的走过镇上的马路，旁边的镇民带着同情的回吻说：可怜的家伙，难道他要向上帝祈求再有一条腿吗

这一句话被退伍的军人听到了，他转过身对他们说：我不是要向上帝祈求有一条新的腿，而是要祈求他帮助我，叫我没有一条腿后，也知道如何过日子。

试想：学习为所失去的感恩，也接纳失去的事实，不管人生的得与失，总是要让自己的生命充满了亮丽与光彩，不再为过去掉泪，努力的活出自己的生命。