

各区域有效铺货率标准

区域	综合有效销售率		AB类店纯生铺货率	ABC类店优质铺货率	ABC类店崂山铺货率
市区			60%	100%	100%（除AB类）
城阳			30%	AB类100%，C类50%	98%（除A类）
即墨			30%	AB类100%，C类40%	98%
胶州			20%	50%	80%
胶南			20%	50%	市区100% 乡镇80%
莱西			10%	40%	市区80% 总体40%
黄岛			40%	AB类100%，C类40%	95%（除A类）
日照			20%（A类全做）	40%（AB类300家）	60%（不包括日照市区）
崂山			麦岛、弄海园60%，沙子口、王戈庄、中韩30%	90%	100%（A类店除外）
商超			100%	100%	
备注：	A、B类店不允许进崂山，有崂山得分为0。实际得分：满分*铺货完成比（实际铺货率/标准），达到要求即满分。				

关于A、B、C、D类店的区分

终端	类别	分类标准	陈列考核标准	
市区酒店：	A类店：	300个餐位以上	吧台陈列：纯生、优质并存满分，单品陈列1/3分。	
	B类店：	100-300个餐位	吧台陈列：纯生、优质（纯生以提报为主）并存满分，单品陈列1/3分。	
	C类店：	50-100个餐位	有优质并陈列满分，有优质未陈列一半分，两品并存并陈列一半分，只有崂山不得分。	
	D类店：	50个餐位以下	只有优质满分、两品并存2/3分、只有崂山一半分。	
	备注：		以上市区酒店有竞品0分。	
郊区酒店：	A类店：	200个餐位以上	纯生、优质吧台陈列满分，单品陈列1/3分，有纯生、优质未陈列或有崂山1/4分，只有崂山或有竞品无分。	
	B类店：	100-200个餐位	只有优质并吧台陈列满分，有崂山、优质一半分，只有崂山1/3分，有竞品0分。	
	C类店：	50-100个餐位	优质、崂山并吧台陈列满分，单品陈列2/3分，双品未陈列或只有崂山无竞品1/2分，有竞品0分。	
	D类店：	50个餐位以下	只有崂山无竞品满分，崂山、竞品1/2分，只有竞品0分。	
战役区酒店： （莱西、日照、胶州、胶南）	A类店：	200个餐位以上	纯生、优质并吧台陈列满分，单品或有崂山一半分，只有崂山无分，有竞品0分（除日照、莱西5月底前）	
	B类店：	100-200个餐位	双品（优质、崂山）并吧台陈列、无竞品满分，有双品未陈列一半分，只有崂山、竞品1/3分，只有竞品0分，（莱西、日照有双品并陈列满分，无陈列或只有崂山1/2分，4-10月期间）	
	C类店：	50-100个餐位	两品（优质、崂山）并存并吧台陈列满分，单品陈列2/3分，双品无陈列一半分，只有崂山1/2分。	
	D类店：	50个餐位以下	只有崂山无竞品满分，崂山、竞品1/2分，只有竞品无分	
	备注：		日照、莱西的C、D类店：崂山、优质进店或只崂山并陈列满分、有崂山无陈列1/2分，无进店0分	
商场	类别	分类标准	终端陈列标准（优质：崂山）	现场陈列标准
市区商场：	A类店：	200个平方米以上	2：1（联利区域、恒喜顺区域、宏福顺东李区域比例1：1）	明显位置，进店能看见，上面不堆放其他物品。此项要求如果不符合，只得1/3分。
	B类店：	100-200个平方米	2：1（联利区域、恒喜顺区域、宏福顺东李区域比例1：1）	
	C类店：	50-100平方米	2：1（联利区域、恒喜顺区域、宏福顺东李区域比例1：1）	
	D类店：	50平方米以下	有青啤并无竞品满分，有青啤有竞品1/2分，无青啤有竞品0分。	
	备注：		A类店陈列有竞品0分。KA店不允许进崂山，有崂山0分。ABC类店达不到陈列比例0分。	
郊区商场：	A类店：	200个平方米以上	1：3（有竞品0分）	2、A
	B类店：	100-200个平方米（包括街批）	1：3（胶州、胶南、西四社、即墨13镇、柳花泊有陈列即可）	
	C类店：	50-100平方米	有陈列即可。	
	D类店：	50平方米以下		
	备注：		1、莱西、日照暂不做要求，ABC类店有崂山陈列满分。类店陈列有竞品0分。KA店不允许进崂山，有崂山0分。ABC类店达不到陈列比例0分。	